

Frankfurt am Main, 30. April 2026

KION mit positivem Start in das Jahr 2026 – starker Auftragseingang

- **Auftragseingang steigt deutlich auf 2,985 Mrd. € (Q1 2025: 2,706 Mrd. €)**
- **Umsatz mit 2,771 Mrd. € annähernd auf Vorjahresniveau (Q1 2025: 2,788 Mrd. €)**
- **EBIT bereinigt steigt auf 205,2 Mio. € (Q1 2025: 195,5 Mio. €)**
- **EBIT-Marge bereinigt verbessert sich auf 7,4 Prozent (Q1 2025: 7,0 Prozent)**
- **Positiver Free Cashflow von 47 Mio. € (Q1 2025: 30 Mio. €)**
- **Strategische Investition in ZIKOO Robotics, einen führenden Anbieter von Lagerrobotik**
- **Prognose 2026 bestätigt**

Frankfurt am Main, 30. April 2026 – KION ist im Einklang mit den eigenen Erwartungen positiv in das Geschäftsjahr 2026 gestartet. Der Auftragseingang verzeichnete trotz großer geopolitischer Unsicherheiten einen deutlichen Anstieg. Auch beim EBIT bereinigt und der EBIT-Marge bereinigt legte KION spürbar gegenüber dem Vorjahr zu. Der Konzernumsatz lag im ersten Quartal annähernd auf Vorjahresniveau.

„KION ist positiv in das Jahr 2026 gestartet: Auftragseingang und Profitabilität haben sich in beiden Segmenten erhöht. KION hat dabei in einem Umfeld zunehmender weltpolitischer Unsicherheiten seine Widerstandsfähigkeit gezeigt: Wir bestätigen unsere Prognose für 2026“, sagte Rob Smith, CEO von KION. „Im ersten Quartal haben wir unsere Partnerschaften im Ökosystem vorangetrieben – gemeinsam mit Siemens, NVIDIA und Accenture – und haben deutliche Fortschritte gemacht, um für unsere Kunden innovative, durch physische KI gestützte Lösungen zu entwickeln.“

Finanzergebnisse

Mit 2,985 Mrd. € (Q1 2025: 2,706 Mrd. €) lag der **Auftragseingang auf Konzernebene** deutlich über dem Vorjahreswert und zeigte sich durch den Iran-Krieg im Wesentlichen nicht beeinflusst. Der Auftragseingang bei **Industrial Trucks & Services** stieg um 4,2 Prozent auf 2,041 Mrd. € (Q1 2025: 1,958 Mrd. €). Die Zahl der bestellten Fahrzeuge stieg um 11,3 Prozent auf 72.600 und profitierte von deutlichen Zuwächsen bei Gegengewichtsstaplern und Lagertechnikgeräten. Der Anstieg des Neugeschäfts enthielt Vorzieheffekte im Zusammenhang mit den für April 2026 angekündigten Preiserhöhungen. Diese sollen steigenden Kosten infolge des Iran-Kriegs vorbeugen. Der Auftragseingang im Servicegeschäft war im Vergleich zum Vorjahr hingegen leicht rückläufig.

Im Segment **Intelligent Automation Solutions** stieg der Auftragseingang deutlich um 25,9 Prozent auf 951,2 Mio. € (Q1 2025: 755,7 Mio. €). Das Projektgeschäft (Business Solutions) verzeichnete dank einer verbesserten Marktdynamik eine deutliche Belebung im Vergleich zum ersten Quartal des Vorjahres und erzielte bei reinen E-Commerce-Anbietern und in anderen Kundensegmenten ein starkes Auftragsplus. Das Servicegeschäft entwickelte sich weiterhin robust.

Der **Konzernumsatz** im ersten Quartal 2026 lag mit 2,771 Mrd. € annähernd auf Vorjahresniveau (Q1 2025: 2,788 Mrd. €). Im Segment **Industrial Trucks & Services** sank der Umsatz um 4,9 Prozent auf 2,012 Mrd. € (Q1 2025: 2,116 Mrd. €). Im Neugeschäft ergab sich ein spürbarer Umsatzrückgang infolge des rückläufigen Auftragsbestands aus dem Vorjahr. Das Servicegeschäft lag leicht unter dem Vorjahr. Der Umsatz im Segment **Intelligent Automation Solutions** stieg im ersten

Seite 2

Quartal um 11,7 Prozent auf 768,1 Mio. € (Q1 2025: 687,7 Mio. €). Das Projektgeschäft (Business Solutions) erzielte aufgrund der verbesserten Auftragslage ein deutliches Plus.

Das **EBIT bereinigt** auf Konzernebene stieg auf 205,2 Mio. € (Q1 2025: 195,5 Mio. €), was einer **EBIT-Marge bereinigt** von 7,4 Prozent (Q1 2025: 7,0 Prozent) entspricht. Das EBIT bereinigt im Segment **Industrial Trucks & Services** sank leicht auf 182,9 Mio. € (Q1 2025: 185,5 Mio. €) bei einer verbesserten EBIT-Marge bereinigt von 9,1 Prozent (Q1 2025: 8,8 Prozent). Das niedrigere Umsatzvolumen wurde dabei durch Einsparungen aus dem Effizienzprogramm des Jahres 2025 kompensiert. Mit 46,2 Mio. € steigerte **Intelligent Automation Solutions** das EBIT bereinigt gegenüber dem Vorjahresquartal deutlich (Q1 2025: 36,4 Mio. €) und erzielte eine EBIT-Marge bereinigt von 6,0 Prozent (Q1 2025: 5,3 Prozent), getrieben durch den gestiegenen Ergebnisbeitrag aus dem Projektgeschäft.

Das **Konzernergebnis** verbesserte sich signifikant auf 92,2 Mio. € (Q1 2025: –46,9 Mio. €) und lag deutlich über dem Wert des Vorjahres, der durch einmalige Aufwendungen im Zusammenhang mit dem Effizienzprogramm erheblich belastet war. Mit 47 Mio. € (Q1 2025: 30 Mio. €) war der **Free Cashflow** trotz der im ersten Quartal ausgezahlten variablen Vergütungen sowie der Auszahlungen verbunden mit dem Effizienzprogramm positiv.

Strategische Investition in ZIKOO Robotics, einen führenden Anbieter von Lagerrobotik

KION gibt heute ein strategisches Investment von 35 Prozent in ZIKOO Robotics bekannt, ein führender Anbieter von Robotik für die Palettenlagerung mit Sitz in China. Das Unternehmen bietet eine Reihe von Lösungen an, darunter Sechs-Wege-Shuttles, omnidirektionale Stapelroboter sowie eine integrierte Softwareplattform.

Die Investition ist ein wichtiger Schritt in der Strategie von KION, ein Ökosystem aus Partnern im Bereich der Automatisierungstechnik aufzubauen. Mit ihrem erweiterten Portfolio an automatisierten Produkten werden beide Unternehmen Lagerlösungen anbieten, die ihren Kunden höhere Effizienz, bessere Raumnutzung und größere Flexibilität bieten.

Prognose

KION verzeichnete einen positiven Auftakt in das Geschäftsjahr 2026. Gleichwohl können sich aufgrund der aktuellen geopolitischen Lage infolge des Iran-Kriegs belastende Effekte auf das wirtschaftliche Umfeld ergeben, insbesondere in Form steigender Energie-, Transport- und Materialkosten entlang der globalen Lieferketten. KION hat im Berichtszeitraum daher kommerzielle und operative Maßnahmen umgesetzt, um daraus resultierende Kostensteigerungen zu begrenzen.

Der Vorstand der KION GROUP AG bestätigt seine im Februar veröffentlichte Prognose für das Geschäftsjahr 2026. Diese Einschätzung zur erwarteten Geschäftsentwicklung des Konzerns und der operativen Segmente steht unter dem Vorbehalt, dass sich aus der aktuellen geopolitischen Lage keine zusätzlichen wesentlichen Belastungen ergeben.

Prognose 2026

In Mio. €	KION Group		Industrial Trucks & Services		Intelligent Automation Solutions	
	2025	Prognose 2026	2025	Prognose 2026	2025	Prognose 2026
Umsatz ¹	11.297,2	11.400 – 12.300	8.272,5	8.200 – 8.800	3.071,4	3.200 – 3.500
EBIT bereinigt ¹	788,6	850 – 1.040	721,8	765 – 885	183,2	200 – 280
Free Cashflow ²	709,5	430 – 570	–	–	–	–
ROCE	7,7%	8,3% – 9,7%	–	–	–	–

- 1 Die Angaben für die Segmente Industrial Trucks & Services und Intelligent Automation Solutions beinhalten auch konzerninterne segmentübergreifende Umsatzerlöse und EBIT-Effekte.
- 2 Die Prognose 2026 wurde in Übereinstimmung mit der definitorischen Anpassung der Kennzahl Free Cashflow aufgestellt.

Kennzahlen von KION und der beiden operativen Segmenten für das am 31. März 2026 beendete erste Quartal

in Mio. €	Q1 2026	Q1 2025	Differenz
Umsatz	2.771	2.788	-0,6%
Industrial Trucks & Services	2.012	2.116	-4,9%
Intelligent Automation Solutions	768	688	11,7%
EBIT bereinigt¹	205	196	5,0%
Industrial Trucks & Services	183	186	-1,4%
Intelligent Automation Solutions	46	36	27,0%
EBIT-Marge bereinigt¹	7,4%	7,0%	
Industrial Trucks & Services	9,1%	8,8%	
Intelligent Automation Solutions	6,0%	5,3%	
Auftragseingang	2.985	2.706	10,3%
Industrial Trucks & Services	2.041	1.958	4,2%
Intelligent Automation Solutions	951	756	25,9%
Konzernergebnis	92	-47	> 100,0%
ROCE²	7,9%	8,4%	
Ergebnis je Aktie (in €) unverwässert³	0,69	-0,36	> 100,0%
Free Cashflow⁴	47	30	58,5%
Mitarbeiter⁵	41.974	42.175	-0,5%

1 Bereinigt um Effekte aus Kaufpreisallokationen sowie Einmal- und Sondereffekte.

2 Die Kennzahl ROCE wird als Verhältnis aus EBIT bereinigt auf annualisierter Basis und dem durchschnittlichen Capital Employed der letzten fünf Quartalsstichtage ermittelt.

3 Konzernergebnis auf die Aktionäre der KION GROUP AG entfallend: 89,9 Mio. € (Q1 2025: -47,8 Mio. €).

4 Free Cashflow ist definiert als Cashflow aus der laufenden Geschäftstätigkeit zuzüglich Cashflow aus der Investitionstätigkeit.

5 Mitarbeiterzahlen nach Vollzeitäquivalenten (inkl. Auszubildenden; ohne inaktive Beschäftigte) im Vergleich zum Bilanzstichtag 31.12.2025

Seite 5

Das Unternehmen

KION gestaltet den Welthandel – global, regional und lokal – und unterstützt seine Kunden dabei, das volle Potenzial ihrer Lieferketten auszuschöpfen: effizient, smart, nachhaltig und verlässlich, mit Echtzeitnachverfolgung und hoher Liefergeschwindigkeit. Das Leistungsspektrum umfasst Flurförderzeuge, integrierte Automatisierungstechnologien, KI-basierte Lösungen und Software sowie alle verbundenen Dienstleistungen. In mehr als 100 Ländern weltweit ermöglichen KIONs Supply Chain Solutions den reibungslosen Material- und Informationsfluss in den Produktionsbetrieben, Lagerhäusern und Vertriebszentren unserer Kunden.

Der im MDAX gelistete Konzern ist, gemessen an verkauften Stückzahlen im Jahr 2024, in der Region EMEA der größte Hersteller von Flurförderzeugen. Gemessen am Umsatz im Jahr 2024 ist die KION Group in China führender ausländischer Produzent und unter Einbeziehung der heimischen Hersteller der drittgrößte Anbieter. Darüber hinaus ist die KION Group, gemessen am Umsatz im Jahr 2024, einer der weltweit führenden Anbieter von Lagerautomatisierung.

Ende 2025 waren weltweit mehr als 2,0 Mio. Flurförderzeuge von KION bei Kunden verschiedener Größe in zahlreichen Industrien auf sechs Kontinenten im Einsatz. Der Konzern beschäftigt aktuell mehr als 42.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter und erwirtschaftete im Geschäftsjahr 2025 einen Umsatz von rund 11,3 Mrd. Euro.

Aktuelles Bild-Material zur KION Group finden Sie in unserer Bilddatenbank unter <https://kionmediacenter.canto.global/v/MediaCenter/> sowie auf den Webseiten unserer jeweiligen Marken.

(cs)

Disclaimer

Diese Mitteilung und die darin enthaltenen Informationen dienen ausschließlich Informationszwecken und stellen weder einen Prospekt dar noch beinhalten sie ein Angebot zum Verkauf von Wertpapieren in den USA oder in einem anderen Land oder eine Aufforderung, ein Angebot zum Kauf von Wertpapieren in den USA oder in einem anderen Land abzugeben. Diese Mitteilung enthält zukunftsbezogene Aussagen, die verschiedenen Risiken und Unsicherheiten unterliegen. Die zukünftigen Ergebnisse können erheblich von den zurzeit erwarteten Ergebnissen abweichen, und zwar aufgrund verschiedener Risikofaktoren und Ungewissheiten wie zum Beispiel Veränderungen der wirtschaftlichen und branchenspezifischen Rahmenbedingungen, des Wettbewerbsumfelds sowie der politischen Lage, nationale und internationale Gesetzesänderungen, Zins- oder Wechselkursschwankungen, Rechtsstreitigkeiten oder Untersuchungsverfahren sowie die Verfügbarkeit finanzieller Mittel. Wir übernehmen keinerlei Verantwortung, die in dieser Mitteilung enthaltenen zukunftsbezogenen Aussagen zu aktualisieren.

Seite 6

Weitere Informationen für Medienvertreter

Dr. Christopher Spies
Director Group Communications
Mobile: +49 (0)151 1406 5227
christopher.spies@kiongroup.com

Website: www.kiongroup.com/media

Follow us on: LinkedIn | Instagram | X (Twitter) | Facebook |
WeChat | TikTok | YouTube

Weitere Informationen für Investoren

Raj Junginger
Director Investor Relations
Tel: +49 (0)69 201 107 942
raj.junginger@kiongroup.com