

新闻稿

网址: www.kiongroup.com/media

推特: [@KIONGroup](https://twitter.com/KIONGroup); 领英: [@kiongroup](https://www.linkedin.com/company/kiongroup); 微信: KION Group 凯傲集团

凯傲集团前九个月实现强劲增长，保持成功势头

- 订单额增加了 33.9%，达到 89.89 亿欧元
- 订单簿较 2020 年底增加了 34.7%，达到 59.81 亿欧元
- 收入增长了 25.6%，达到 75.34 亿欧元
- 调整后的息税前利润几近翻番，达到 6.911 亿欧元（上年同期：3.638 亿欧元）
- 调整后的息税前利润率提高了 3.1 个百分点，达到 9.2%
- 集团净收入达到 4.308 亿欧元，远高于上年同期水平（1.325 亿欧元）
- 自由现金流量达到 1.347 亿欧元，亦高于上年同期（-1.143 亿欧元）
- 全球员工总数较年初增加了 7.6%，达到近 39000 名（全职人力工时）
- 凯傲集团相信公司对 2021 年的前景有充分把握

美茵河畔法兰克福，2021 年 10 月 26 日：凯傲集团股份公司 2021 年第三季度业务再续上半年的成功发展，继续保持上行趋势，前景看好。尽管采购市场局势紧张，凯傲集团相信公司对 2021 财年前景有充分把握。凯傲预期，全年订单额有望达到目标范围的上限。

凯傲集团在前三季实现订单额 89.89 亿欧元，高于上年同期（67.15 亿欧元）33.9%。两大运营细分对这一强劲增长均有贡献。较之 2020 年底（44.41 亿欧元），订单簿增长了 34.7%，达到 59.81 亿欧元。

2021 财年前三季度的集团综合收入同比增长了 25.6%，达到 75.34 亿欧元（上年同期：60 亿欧元）。两大运营细分的业务均发展良好，使调整后的息税前利润跃升 89.9%，达到 6.91 亿欧元（上年同期：3.638 亿欧元）。调整后的息税前利润率也随之升至 9.2%（上年同期：6.1%）。集团净收入为 4.308 亿欧元，远超上年同期（1.325 亿欧元）。自由现金流量达到了 1.347 亿欧元（上年同期：-1.143 亿欧元）。强劲的业务表现也体现在全球员工数量上，前三个季度全职员工增加了 2750 名（增幅达 7.6%），总数达到近 39000 名。

凯傲集团首席执行官 Gordon Riske 表示：“凯傲集团在 2021 财年前九个月以强劲势头增长，不仅弥补了 2020 年新冠疫情的不利影响，而且还有所提高。虽然在物料供应方面存在很大挑战，而且今年原材料价格的上涨将导致材料成本的增加，但我们预计仍

能实现 2021 年既定的宏伟目标。”他还强调：“通过推出众多新产品、对软件公司的股权投资以及建立开创性的技术合作伙伴关系，集团整体实力得到进一步增强。”

凯傲对能源经济领域的软件专家 ifesca 有限公司进行战略性投资，取得了大约 20% 的股权。ifesca 公司开发的基于人工智能的能源管理平台为预见性和资源节约型能源管理提供一系列的解决方案。此外，凯傲集团与德国弗劳恩霍夫协会物流研究所共同设立了一个企业实验室“Enterprise Lab”，深入开发自主行驶运输设备集群“Load Runner”，以使该产品达到市场准备阶段。通过运用集群人工智能技术，物流的处理速度和分拣能力均将高于目前的传统系统。

10 月 4 日，凯傲集团股份公司签订了一份循环信贷（RCF）新协议，总额度为 10 亿欧元，可立即使用。同时，原定于 2023 年到期的信贷额度也相应终止。“这一具备高度灵活性的信贷额度为期五年，包含两次为期各一年的延期选项，可确保为凯傲带来明显有利的息差，”凯傲集团首席财务官 Anke Groth 表示：“该贷款利息遵循一种创新性的模式，除考虑凯傲集团的信用状况之外，还把可持续发展能力作为重要指标，例如温室气体排放、职业健康安全以及工业车辆和仓储技术设备的进一步电气化程度等，都在考量范围之内。”

内部物流市场的积极发展趋势

工业车辆和仓储技术设备的全球市场在经历了去年的疫情阴影之后开始大幅回升。在前九个月，新车订单量增加了 54.1%，达到 176.8 万台。

各个区域市场均对这一增长做出了贡献。亚太地区的新车订单量同比上升了 39.9%，这主要得益于入门级仓储技术设备的订单。即便第三季度订单量略有下降，中国市场（增长 39.4%）仍在其中占据了最大比重。在 EMEA 地区（西欧、东欧、中东及非洲），新车订单量同比增长了 61.6%。美洲区（北美洲、中美洲和南美洲）增长了 81.1%，这主要是由于北美市场订单增幅尤其明显。

在报告期内，内燃叉车（增长 33.8%）和电动叉车（增长 63.2%）的新订单数量均超过上年，这主要得益于欧洲、中东和非洲地区以及美洲的销量回升。相比之下，仓储技术设备的增长更加强劲（增长 67.2%）。

在供应链解决方案市场，凯傲集团认为新冠疫情带来的市场推动效应仍继续保持。不同行业的客户对仓储自动化和机器人解决方案的投资热情未减。凯傲集团判断，增长的动力主要来自于对电子商务、普通商品贸易和食品行业的持续投资。

各细分业绩发展详情

工业车辆和服务细分（ITS） 前三季增长强劲，各类别的新车销量均有上升，尽管第三季度同比增幅较缓，这主要因为上年同期的销量已开始有所回升。新车订货量达到 21.86 万台，较 2020 年前九个月增长 59%。这一增幅的主要贡献来自于欧洲、中东及非洲地区的平衡重式叉车和仓储技术设备的大量订单。在亚太地区，凯傲集团的平衡重式叉车销量明显跑赢市场的总体增长率，这主要是由中国地区销量增长推动。美洲区的新车订单量大约翻了一番。北美地区的增幅高于市场的总体增长率，而拉丁美洲地区的上

升趋势则略低于市场平均水平。该细分订单额总体增长率为 40.1%，总额达到 57.31 亿欧元（上年同期：40.9 亿欧元）。

该细分收入总额则由上年同期的 41.25 亿欧元增至今年的 47.5 亿欧元，增幅达 15.1%。在新车业务方面，尽管物料采购一直紧张，但该细分仍旧实现了销售额上涨 16.3%。所有的相关产品类别同比均有增长，尤其是仓储技术设备和电动叉车增幅尤其明显。该细分的服务业务增长了 14.1%，与新车业务的发展水平相当。2021 财年的前三季度，该细分创造了 4.231 亿欧元的调整后息税前利润，相当于较上年同期（2.093 亿欧元）翻了一番。全球供应链吃紧所带来的负面影响也导致了第三季度新车生产的延误。此外，由于原材料价格激增所造成的利润损失越来越明显。该细分调整后的息税前利润率升至 8.9%（上年同期：5.1%）。

供应链解决方案细分 (SCS) 在 2021 年前九个月实现订单额 32.67 亿欧元，较上年同期（26.32 亿欧元）增加了 24.2%。在项目业务（商务解决方案）中，来自电子商务以及食品和纺织服装业的订单量增加，产生了特别明显的效果。另外，该细分的服务业务也进一步增长。

供应链解决方案细分的总收入为 27.94 亿欧元，较上年同期（18.8 亿欧元）增加了 48.6%。长线项目业务（商务解决方案）同比增长了 63.7%，完成项目订单簿和一直保持高水平产能利用率是促成这一增幅的主要因素。2021 年前九个月的服务业务（客户服务）同比增长了 8.5%，发展态势积极。该细分调整后的息税前利润跃升 82.9%，达到 3.366 亿欧元（上年同期：1.84 亿欧元），从而使调整后的息税前利润率大幅提高到 12%（上年同期：9.8%）。

前景展望

虽然全球采购市场的挑战日益严峻，但鉴于当前财年业务和收益状况发展良好，凯傲集团预期能够实现今年年中上调的 2021 全年目标。鉴于两大业务细分的订单情况仍旧处于非常健康的水平，凯傲集团预计集团层面和各细分的订单量均能达到目标范围的上限。尽管目前采购市场出现了一些变化，但凯傲集团认为，在收入、调整后的息税前利润、自由现金流和已动用资本回报率等关键业绩指标的预测范围内，凯傲集团处于有利地位。

凯傲集团订单量预计将介于 106.5 亿至 114.5 亿欧元之间。集团综合收入的目标将介于 97 亿至 103 亿欧元之间。调整后的息税前利润的目标范围是 8.1 亿至 8.9 亿欧元。自由现金流预计将介于 4.5 亿至 5.5 亿欧元之间。已动用资本回报率 (ROCE) 预计将介于 9%至 10%之间。

工业车辆和服务细分 (ITS) 的订单额预计将介于 68.5 亿至 72.5 亿欧元之间。收入将介于 62.5 亿至 65.5 亿欧元之间。调整后的息税前利润预计将介于 5.25 亿至 5.65 亿欧元之间。供应链解决方案细分 (SCS) 的订单额预计将介于 38 亿至 42 亿欧元之间。收入预计将介于 34.5 亿至 37.5 亿欧元之间。调整后的息税前利润预计将介于 3.85 亿至 4.25 亿欧元之间。

尽管前景仍然乐观，但整体经济环境仍存在不确定性。凯傲集团尤其关注商品价格和中间产品供应有关的风险。

凯傲集团第三财季（截至 2021 年 9 月 30 日）以及 2021 前九个月的主要业绩指标

单位：百万欧元	2021 第三财季	2020 第三财季	增减幅度	2021 前九个月	2020 前九个月	增减幅度
订单额	3,107.4	2,315.3	34.2%	8,989.1	6,715.4	33.9%
收入	2,565.8	2,072.9	23.8%	7,533.7	6,000.2	25.6%
订单簿【1】				5,980.7	4,441.3	34.7%
调整后的息税折旧及摊销前 利润 (EBITDA)【2】	441.9	367.3	20.3%	1,321.4	986.7	33.9%
调整后的EBITDA率【2】	17.2%	17.7%		17.5%	16.4%	
调整后的息税前利润 (EBIT)【2】	228.9	159.1	43.9%	691.1	363.8	89.9%
调整后的息税前利润率【2】	8.9%	7.7%		9.2%	6.1%	
集团净收入	139.6	81.9	70.5%	430.8	132.5	>100%
自由现金流【3】	-166.7	105.3	>-100%	134.7	-114.3	>100%
雇员人数【4】 (含培训生在内的全职人力 工时)				38,957	36,207	7.6%

【1】截至 2021 年 9 月 30 日数字与截至 2020 年 12 月 31 日数字相比较

【2】已扣除购置价格分摊以及一次性影响和特殊影响

【3】自由现金流为经营活动现金流与投资活动现金流之和

【4】截至 2021 年 9 月 30 日的数字与截至 2020 年 12 月 31 日的数字相比较得出的以全职人力工时表示的员工数量

公司简介

凯傲集团是工业车辆和供应链解决方案领域全球领先的供应商之一。其产品组合覆盖包括叉车、仓储技术设备在内的工业车辆，以及用于优化供应链的集成自动化技术设

备、软件解决方案及所有相关服务。凯傲集团在全球一百多个国家和地区为工厂、仓库和配送中心不断优化其物料流和信息流提供解决方案。

凯傲集团位列德国中型企业股指MDAX，其2020年销售台数在欧洲工业车辆行业名列榜首。在中国，按2020年营收计算，凯傲集团在海外制造商当中继续保持第一，如果包含本地制造商在内则是第三大供应商。此外，按2019年收入计，凯傲集团在仓储自动化设备领域也是世界领先的供应商之一。

截至2020年底，凯傲集团在世界各地销售工业车辆总计160余万台，已装机系统6000余套，客户遍布六大洲，规模不等，行业不一。目前，凯傲集团员工总数近39000名，2020财年收入高达83亿欧元。

凯傲集团最新图片资料见公司图库，网址：<https://mediacenter.kiongroup.com/categories>，或请访问本公司下属各品牌主页。

免责声明

本文及其内容仅供信息传达之用，既非宣传手册，亦不包含在美国或其他国家推介股票的内容，或在美国或其他国家鼓励购买股票的要求。

本文包含涉及未来发展的判断，这些判断受到各种风险及不确定性因素的限制。未来结果有可能大大有别于此时的预测。造成这一情况的原因在于各种风险因素和不确定性，例如：业务、经济、竞争环境的变化（包括新冠疫情的未来发展）、法律法规的变化、技术调研结果、汇率幅动、法庭判决或调查结果的不可预知性，以及财力情况等。本公司不承担更新本文中涉及未来发展判断的责任。

媒体联络信息

Michael Hauger 先生
高级副总裁—企业沟通部
电话：+49 (0) 69 201 107 655
手机：+49 (0) 151 16 86 55 50
michael.hauger@kiongroup.com

Frank Grodzki 先生
对外沟通部及集团新闻办公室高级总监
电话：+49 (0) 69 201 107 496

手机: +49 (0) 151 65 26 29 16

frank.grodzki@kiongroup.com

投资者联络信息

Sebastian Ubert 先生

副总裁—投资者关系部

电话: +49 (0) 69 201 107 329

sebastian.ubert@kiongroup.com