

## 新闻公告

网址: [www.kiongroup.com/media](http://www.kiongroup.com/media)

推特: [@KIONGroup](https://twitter.com/KIONGroup); 领英: [@kiongroup](https://www.linkedin.com/company/kiongroup); 微信: 凯傲集团

## 项目业务成本上升，凯傲集团预计第三财季出现亏损

- 供应链中断以及成本骤增对调整后的息税前利润与自由现金流造成压力
- 2022 年第三财季预计亏损上亿欧元
- 预计订单量将远低于 2021 年第三财季的强劲水平；集团综合收入有望与上年同期持平
- 凯傲集团发布 2022 财年新预测
- 凯傲集团重申目标，未来几年将调整后的息税前利润率提升至两位数
- 首席执行官 Rob Smith 表示：“凯傲集团采取坚决措施，使公司恢复盈利性增长。”

美茵河畔法兰克福，2022 年 9 月 13 日：凯傲集团股份公司预计 2022 年第三财季将亏损。供应链紧张加剧以及物料、能源及物流成本上涨速度明显加快对近几个月的公司收益带来严重影响。基于对 2022 年 7 月至 9 月业绩的最新估算，凯傲集团股份公司执行董事会预计，调整后的息税前利润将为-1 亿至-1.4 亿欧元（上年同期：2.289 亿欧元）。本季度订单量预计远低于上年同期（31.07 亿欧元），其中供应链解决方案细分的订单量将大大低于 2021 年第三财季的创纪录数字（13.99 亿欧元）。集团综合收入预计将与上年持平（上年同期：25.66 亿欧元）。自由现金流继续维持负值并预计远低于上一财季（2022 年第二财季：-1.589 亿欧元）。

**供应链解决方案细分**（SCS）对本期业绩发展产生主要影响。该细分 2022 年第三财季调整后的息税前利润预计介于-1.6 亿至-1.9 亿欧元之间（上年同期：1.093 亿欧元）。强劲的新业务遭遇极为动荡的整体经济环境，致使内部流程低效运转加剧。供应链解决方案细分调整后的息税前利润率由本年度第一财季的 7.3% 降至第二财季的 4%，不计一次性的收益效果（2022 年第二财季：7%）。今年 8 月的多个项目成本激增令凯傲集团再次深入评估项目业务组合。根据评估结果，导致利润率下降的因素如下：

- 供应链解决方案业务中的多年期项目，其物料、组件、工资与物流成本大幅上升，而且未来还将继续增长。迄今为止，由于签订的合同中无相应条款，该细分仅可将上升成本中的一小部分转予客户。

- 供应链中断继续导致供货延迟，使项目实施当地难于获取重要部件，从而导致项目运转低效，整体成本上升。多个新项目同期启动，对具备资质的工作人员的需求量显著上升，而此类工作人员稀缺，特别是在北美地区，来自其他行业的大幅需求更令人力资源紧张进一步加剧。

根据预测，上述效果都会对 2022 年第三财季的利润发展产生重大负面影响。供应链解决方案细分在 2022 年第三财季的订单量因电子商务客户需求量走低而有所减少。而且，今年 7 月和 8 月间，个别客户取消了订单。

在**工业车辆和服务细分** (ITS)，2022 年第三财季调整后的息税前利润预计将与上一季度持平 (2022 年第二财季: 0.836 亿欧元)。由于本行业一家重要的电子零配件供应商于 2022 年第三财季遭受黑客攻击，工业车辆和服务细分预计零配件与组件供货紧张情况不仅将会持续，而且还将进一步加剧，从而严重影响该细分的生产。但是，该细分在同期成功缩减了影响其产品组合的所谓风险供应商数量，并在本财季降低了半成品车辆的库存。

## 凯傲集团采取坚决措施

“颠覆性的整体经济环境暴露出我们在内部流程中的薄弱环节，我们要对此展开深入分析。我们正采取坚决措施，让公司重返盈利性增长道路。”凯傲集团股份公司首席执行官 Rob Smith 如是说。

工业车辆和服务细分启动的一系列措施，例如：动态价格结构、强化零配件供应商网络，以及建设供应链替代选择等，均已显示出效果。

在供应链解决方案细分，凯傲集团正加大力度，在更大范围内实施根本性措施，力求改善整个项目管理流程和项目实施，以应对供应链大幅波动所带来的挑战。

凯傲集团股份公司执行董事兼供应链解决方案细分总裁 Hasan Dandashly 介绍说：“我们正在集中力量解决本细分业务面临的挑战。今年第二财季，我们在供应链解决方案业务未来的项目合同中添加了有关价格调整的条款，以便将上升的成本更加有效地转予客户。目前，我们也在联合供应商，一起商讨如何在项目早期即锁定成本。通过上述措施，我们将获得必要的行动空间，以灵活应对通常为 6 至 24 个月的项目周期中发生的成本浮动。此外，我们还在优化项目管理流程，以提高我们在动荡的整体经济环境下的敏捷性和耐受性。我们将继续挖掘供应链解决方案细分的强大创新力，运用我们高度现代化的供应链解决方案与技术为各行业客户创造利益。”

由于项目业务的长线特征，各项措施尚需时日方可发挥其全部效应。

## 2022 财年预测

凯傲集团股份公司执行董事会于 2022 年 9 月 13 日星期二发布了 2022 财年新预测。此前于 2021 年财务报告中发布的预测目标因整体经济环境的不确定性，已于 2022 年 4 月 4 日收回。据执行董事会预期，凯傲集团及其下属业务细分 2022 财年的关键指标将介于以下范围：

单位：百万欧元	凯傲集团	工业车辆和服务	供应链解决方案
订单量 <sup>1</sup>	11,600 ~ 12,500	8,200 ~ 8,600	3,400 ~ 3,900
收入 <sup>1</sup>	10,450 ~ 11,250	6,800 ~ 7,200	3,650 ~ 4,050
调整后的息税前利润 <sup>1</sup>	200 ~ 310	360 ~ 410	-60 ~ 0
自由现金流	-950 ~ -700	-	-
已动资本回报率 (ROCE)	2.5 % - 3.3 %	-	-

<sup>1</sup> 工业车辆和服务与供应链解决方案两大细分的数据亦包含集团内部跨细分的订单量、销售收入及息税前利润效果。

鉴于整体经济环境进一步恶化，能源危机加剧，供应链紧张程度不减，以及采购成本继续上升所带来的风险，凯傲集团及其下属业务细分在本年度未来几个月内的业务发展预测仍有很大的不确定性。

### 凯傲集团重申实现调整后的息税前利润率的两位数目标

从中期角度，凯傲集团预期重归盈利性增长道路。“我们的业务模式仍然保持不变。我们所在的市场细分前景光明，顺应诸多大趋势，例如自动化、城市化、可持续发展以及电子商务等，并从中获益。”首席执行官 Rob Smith 如是表示。

凯傲集团重申目标，将调整后的息税前利润率提升至 10% 至 12%。其中，工业车辆和服务细分的目标为 10% 以上；供应链解决方案细分为 12% 至 14%。由于整体经济环境动荡，实现这一目标的时间计划尚在考量中。

凯傲集团将按计划于 2022 年 10 月 27 日（星期四）公布 2022 年第三季度的最终主要财务数据。

### 公司简介

凯傲集团是工业车辆和供应链解决方案领域全球领先的供应商。其专业实力覆盖包括叉车、仓储技术设备在内的工业车辆，以及有助提高供应链运转效率的集成自动化技术设备、软件解决方案及所有相关服务。凯傲集团在全球一百多个国家和地区为工厂、仓库和配送中心提供解决方案，助其不断优化物资流和信息流。

凯傲集团位列德国中型企业股指 MDAX，其 2021 年销量在欧洲工业车辆行业名列榜首。根据 2021 年的收入计算，凯傲集团是中国领先的外资供应商，将中国本地制造商计算在内则名列第三。此外，就 2021 年的收入而言，凯傲集团在全球仓储自动化设备领域占据领先地位。

截至 2021 年底，凯傲集团在全球各地销售工业车辆总计逾 160 万台，已装机系统 8000 余套，客户遍布六大洲，规模不等，行业不一。目前，凯傲集团员工总数大约 40000 名，2021 财年收入高达约 103 亿欧元。

凯傲集团最新图片资料见公司图库，网址：<https://mediacenter.kiongroup.com/categories>，或请访问本公司下属各品牌主页。

## 免责声明

本文及其内容仅供信息传达之用，既非宣传手册，亦不包含在美国或其他国家推介股票的内容，或在美国或其他国家鼓励购买股票的要求。

本文包含涉及未来发展的判断，这些判断受到各种风险及不确定性因素的限制。未来结果有可能大大有别于此时的预测。造成这一情况的原因在于各种风险因素和不确定性，例如：业务、经济、竞争环境的变化、法律法规的变化、技术调研结果、外汇汇率幅动、法庭判决或调查结果的不可预知性，以及财力情况等。特别是因乌克兰冲突的后续发展及其地缘政治影响，以及新冠疫情的发展及其对凯傲集团股份公司、其下属子公司，以及凯傲集团股份公司及其下属子公司所在市场的政治经济局势的影响，均无法预知，而更具风险与不确定性。本公司不承担任何更新本新闻稿中涉及未来发展判断的责任。

## 媒体联络信息

Frank Grodzki 先生  
对外沟通部及集团新闻办公室高级总监  
电话：+49 (0) 69 20110 7496  
手机：+49 (0) 151 6526 2916  
[frank.grodzki@kiongroup.com](mailto:frank.grodzki@kiongroup.com)

Christopher Spies 先生  
企业沟通部高级经理  
手机：+49 (0) 151 14 06 52 27  
[christopher.spies@kiongroup.com](mailto:christopher.spies@kiongroup.com)

## 投资者联络信息

Sebastian Ubert 先生  
副总裁—投资者关系部

电话: +49 (0) 69 201 107 329  
[sebastian.ubert@kiongroup.com](mailto:sebastian.ubert@kiongroup.com)

Raj Junginger 先生  
投资者关系部高级经理  
电话: +49 (0) 69 201 107 942  
[raj.junginger@kiongroup.com](mailto:raj.junginger@kiongroup.com)