

新闻公告

网址: www.kiongroup.com/media

推特: [@KIONGroup](https://twitter.com/KIONGroup); 领英: [@kiongroup](https://www.linkedin.com/company/kiongroup); 微信: 凯傲集团

采购成本激增、供应链紊乱影响凯傲集团 2022 财年第一季度收益

- 订单量上涨 10.4%，达到 29 亿欧元
- 订单簿较 2021 年底增加 2.9%，达到 68.55 亿欧元
- 上年底积累的高额订单簿使本报告期收入同比增长 15.1%，达到 27.34 亿欧元
- 调整后的息税前利润达到 1.703 亿欧元，上年同期为 2.15 亿欧元
- 调整后的息税前利润率降至 6.2%，而去年同期为 9.1%
- 综合净收入为 8020 万欧元，低于上年同期水平 (1.37 亿欧元)
- 自由现金流为负 4.326 亿欧元，明显低于上年同期水平 (2.621 亿欧元)
- 由于经济和政治不确定因素，2022 财年预测目标暂无

美茵河畔法兰克福，2022 年 4 月 28 日：2022 财年第一季度，凯傲集团股份公司在订单量与收入方面均取得了良好业绩。但大幅提高的采购成本及全球供应链严重紊乱继续影响凯傲集团的盈利能力。而俄乌冲突进一步加剧了本已紧张的局面。此外，不久前因新冠疫情而实施的新一轮静态管理尤其对亚洲地区造成了很大的影响。

凯傲集团在报告期内的订单量同比增长了 10.4%，达到 29 亿欧元（上年同期：26.26 亿欧元）。新财年第一季度开端良好，2021 年底高额的订单储备功不可没。持续高位的订单量和仍有延迟的交付期限共同作用，使订单簿较 2021 年底（66.58 亿欧元）增加 1.961 亿欧元，达到 68.55 亿欧元。

集团综合收入同比增长了 15.1%，达到 27.34 亿欧元（上年同期：23.75 亿欧元），这一增长主要归因于 2021 年底积累的高额订单簿。新财年第一季度服务业务的收入增长良好，服务业务在集团综合收入中所占比例为 40.2%（上年同期：40.8%）。

调整后的息税前利润降至 1.703 亿欧元（上年同期：2.15 亿欧元），调整后的息税前利润率随之降至 6.2%（上年同期：9.1%）。综合净收入为 8020 万欧元，低于上年同期水平（1.37 亿欧元），其中包含俄罗斯业务带来的特殊影响（税后），总计为负 2920 万欧元。本期自由现金流为负 4.326 亿欧元，大大低于上年同期水平（2.621 亿欧元）。半成品数量增加，以及为保障集团自身交付能力而提高的原材料、辅助材料和运行材料库存是导致该值减少的主要原因。

凯傲集团首席执行官 Rob Smith 表示：“尽管物料与物流成本仍在急剧上涨，采购市场的紧张局面不见缓解，自 2021 年第四财季以来对我们的业务造成压力，但得益于需求持续上涨，我们仍然大幅提高了订单量和收入，同比实现增长。”

Rob Smith 认为，当前局势并未动摇凯傲集团的未来发展基础。他说：“作为一家全球领先的内部物流全方位服务供应商，我们在全球各个重要市场均有业务。我们行业发展的基本驱动力一如既往，当下充盈的订单簿即是最好证明。我们将继续专注于盈利性增长和‘凯傲 2027’战略的实施。”

政治经济不确定因素抑制世界经济发展

国际货币基金组织 (IMF) 指出，俄乌冲突严重影响世界经济发展。其数据表明，现已存在的供应链紊乱与持续上涨的原材料及能源价格，还将导致通货膨胀进一步大幅攀升。据国际货币基金组织最新估算，全球经济增长率仅为 3.6%，通货膨胀率在发达国家和地区为 5.7%，在新兴国家和发展中国家则达 8.7%。因此，国际货币基金组织再次修订了 2022 年全球经济增长目标。2022 年 1 月的预测值为 4.4%。

对俄罗斯与白俄罗斯的国际制裁使原材料市场价格进一步蹿升，不仅天然气、石油、煤炭等能源原料价格急剧上涨，而且钯、镍等金属的牌价也出现激涨。俄罗斯是最重要的镍出口国之一，而该金属主要用于炼钢和电池生产。

此外，国际货币基金组织还指出，因新冠疫情而实施的限制措施给世界经济带来长期风险。尤其如果中国地区的静态管理持续影响工业生产，后果将更为严重。

据凯傲集团评估，俄乌冲突对 2022 年第一季度的物料搬运市场仅造成中等影响。凯傲集团所在的销售市场对工业车辆的需求量仍高于上年同期。凯傲集团认为，本报告期内欧洲、中东和非洲区 (EMEA) 及美洲区市场增长强劲，亚太区订单量略高于上年同期，主要归因于中国市场的持续正态发展。但与此同时，新冠疫情导致的严重供货紧张仍在持续。而俄乌冲突造成初级产品短缺，直接影响生产，并有部分重要运输路线中断，进一步影响到本行业的相关经济环境。供应链上的延误阻碍生产基地供给，急需的供应商产品供应紧张情况波及全行业。这也导致了凯傲集团旗下品牌出现持久的交付期限延长。

由于有关行业协会修改了工业车辆订单市场数据的公布规定，本报告期内尚无整体市场订单数据可发布。

供应商方面的延迟也对供应链解决方案业务细分的项目业务带来影响。凯傲集团认为，本报告期内全球供应链解决方案市场继续强劲增长，欧洲、中东和非洲地区以及美洲地区再次对此作出贡献。俄乌冲突以及对俄罗斯与白俄罗斯的国际制裁对凯傲集团客户行业发展将会产生何种程度的影响，目前尚无法全面估量。

凯傲集团认为，在电子商务、城市化、人口结构变化以及市场对供应链运转速度不断提高要求的推动下，以市场调研结果为依据的中长期经济增长趋势仍然保持不变。

各细分业绩发展详情

工业车辆和服务细分 (ITS) 的订单量同比增长 15.6%，达到 20.82 亿欧元（上年同期：18 亿欧元）。新车业务增长了 18.9%，主要得益于平衡重式叉车的订单量上升。电动叉车业务延续上年趋势。仓储技术设备也增长显著。总体而言，2022 年第一季度新车订单量上涨了 29.3%，达到 87000 台。在服务业务领域，各个服务类别的订单量均有增长。

工业车辆和服务细分收入总计达 17.18 亿欧元，较上年同期（15.19 亿欧元）增长了 13.2%，2021 年底积累的高额订单簿是促成这一增长的主要原因，但仍在持续的零部件供货紧张使新车交付期限延迟，尤其是欧洲、中东和非洲地区，情况尤为严重。因此，2021 年第四季度实施的常规价格上调在细分综合销售额中尚未有所体现。各主要产品类别的销售额全线超越上年同期，市场对电动叉车的需求热度不减。服务业务增长了 12.2%，除售后业务之外，租赁业务也在其中发挥了重要推动作用。服务业务在外部细分综合收入中占比达 52.2%（上年同期：52.7%）。

调整后的息税前利润降至 1.142 亿欧元（上年同期：1.31 亿欧元），主要原因在于物料价格和物流成本大幅上涨，并且供货紧张导致开工不足。本报告期调整后的息税前利润率随之降至 6.6%（上年同期：8.6%），与上年第四季度持平。

供应链解决方案细分 (SCS) 在 2022 年第一财季订单量实现了 8.432 亿欧元，较上年同期（8.298 亿欧元）增长了 1.6%。以电子商务、一般商品贸易和食品行业为主的新投资和扩建投资是订单的主要来源。项目业务（商务解决方案）同比略有减少，利润丰厚的服务业务订单较上年同期又有大幅增长。

供应链解决方案细分的总收入上涨了 18.5%，增至 10.2 亿欧元（上年同期：8.607 亿欧元）。尽管供应链不稳定，导致物料供应受限，但正在实施的客户项目，尤其是电子商务、食品和商品贸易领域，仍得以继续推进。服务业务在外部细分综合收入中占比达 20.1%，几乎与上年同期水平一致（19.9%）。

供应链解决方案细分调整后的息税前利润为 7400 万欧元，低于上年同期（1.017 亿欧元）。这一回落主要归因于物料价格上涨和零配件供货紧张导致的开工不足，调整后的息税前利润率也因而降至 7.3%（上年同期：11.8%），与上年第四季度持平。

前景展望

鉴于采购市场持续存在相当大的不确定因素，而这种不确定性因俄乌冲突和亚洲地区新一轮疫情导致的静态管理而进一步加剧，凯傲集团股份公司执行董事会于 2022 年 4 月 4 日决定收回 2021 财年财务报告中公布的 2022 财年预测目标。

尽管凯傲集团认为内部物流技术行业的根本推动力保持不变，但在判断本财年剩余时间内集团的业务表现时仍存在相当大的不确定性。从目前角度，既无法预知俄乌冲突与新冠疫情的发展，也无法可靠预见其经济影响。采购市场供货紧张的持续时间因上述因素将远超预期，且物料与物流成本仍在激增，尤其将给凯傲集团调整后的息税前利润与自由现金流产生特别不利的影响。两大业务细分均无例外。

凯傲集团计划在本年度未来时间里制订新的预测目标。

截至 2022 年 3 月 31 日的第一财季主要数据

单位: 百万欧元	2022 第一财季	2021 第一财季	增减幅度
订单额	2,900	2,626	10.4%
收入	2,734	2,375	15.1%
订单簿【1】	6,855	6,658	2.9%
调整后的息税折旧及摊销前利润 (EBITDA)【2】	391.0	421.9	-7.3%
调整后的 EBITDA 率【2】	14.3%	17.8%	
调整后的息税前利润 (EBIT)【2】	170.3	215.0	-20.8%
调整后的息税前利润率【2】	6.2%	9.1%	
集团净收入	80.2	137.0	-41.5%
自由现金流【3】	-432.6	262.1	<-100%
雇员人数【4】	40,519	39,602	2.3%

【1】2022 年 3 月 31 日期末值与 2021 年 12 月 31 日期末值相比较

【2】已扣除购置价格分摊以及一次性影响和特殊影响

【3】自由现金流为经营活动现金流量与投资活动现金流量之和

【4】2022 年 3 月 31 日期末值与 2021 年 12 月 31 日期末值相比较的全职当量雇员数量

公司简介

凯傲集团是工业车辆和供应链解决方案领域全球领先的供应商。其专业实力覆盖包括叉车、仓储技术设备在内的工业车辆，以及有助于提高供应链运转效率的集成自动化技术设备、软件解决方案及所有相关服务。凯傲集团在全球一百多个国家和地区为工厂、仓库和配送中心提供解决方案，助其不断优化物资流和信息流。

凯傲集团位列德国中型企业股指 MDAX，按其 2021 年销量计算是欧洲最大的工业车辆制造商。按其 2020 年的收入计算，凯傲集团是中国领先的外资制造商，将中国本地

制造商计算在内则名列第三。此外，就 2020 年的收入而言，凯傲集团是全球领先的仓储自动化供应商之一。

截至 2021 年底，凯傲集团在世界各地销售工业车辆总计逾 160 万台，已装机系统 8000 余套，客户遍布六大洲，规模不等，行业不一。目前，凯傲集团员工总数大约为 40000 名，2021 财年收入高达约 103 亿欧元。

凯傲集团最新图片资料见公司图库，网址：<https://mediacenter.kiongroup.com/categories>，或请访问本公司下属各品牌主页。

(fgr)

免责声明

本文及其内容仅供信息传达之用，既非宣传手册，亦不包含在美国或其他国家推介股票的内容，或在美国或其他国家鼓励购买股票的要求。

本文包含涉及未来发展的判断，这些判断受到各种风险及不确定性因素的限制。未来结果有可能大大有别于此时的预测。造成这一情况的原因在于各种风险因素和不确定性，例如：业务、经济、竞争环境的变化、法律法规的变化、技术调研结果、汇率幅动、法庭判决或调查结果的不可预知性，以及财力情况等。特别是目前新冠疫情和乌克兰、俄罗斯及白俄罗斯地区政治局势未来发展无法预知，其对社会和凯傲所在各销售市场的整体经济和政治后果无法预见。本公司不承担更新本文中涉及未来发展判断的责任。

媒体联络信息

Frank Grodzki 先生
对外沟通部及集团新闻办公室高级总监
电话：+49 (0) 69 20110 7496
手机：+49 (0) 151 6526 2916
frank.grodzki@kiongroup.com

Christopher Spies 先生
企业沟通部经理
手机：+49 (0) 151 14 06 52 27
christopher.spies@kiongroup.com

投资者联络信息

Sebastian Ubert 先生

副总裁—投资者关系部

电话: +49 (0) 69 201 107 329

sebastian.ubert@kiongroup.com

Fabian Giese 先生

投资者关系部高级经理

电话: +49 (0) 69 201 107 491

fabian.giese@kiongroup.com