

新闻公告

网址: www.kiongroup.com/media

推特: [@KIONGroup](https://twitter.com/KIONGroup); 领英: [@kiongroup](https://www.linkedin.com/company/kiongroup); 微信: 凯傲集团

在不利的经济环境下, 凯傲集团上半年的订单量和收入发展良好

- 整体经济环境虽不确定, 但市场需求继续走高
- 订单量与去年同期相比增加了 13.1%, 达 66.55 亿欧元
- 订单簿较 2021 年底增加 19.3%, 达 79.41 亿欧元
- 收入与去年同期相比增长 11.4%, 达 55.37 亿欧元
- 调整后的息税前利润实现 3.117 亿欧元, 因供应链中断以及物料、能源及物流成本上涨而显著低于上年同期 (4.622 亿欧元)
- 调整后的息税前利润率降至 5.6% (上年同期: 9.3%)
- 综合净收入 1.598 亿欧元, 低于上年同期水平 (2.912 亿欧元)
- 自由现金流-5.915 亿欧元, 明显低于上年同期 (3.015 亿欧元)
- 凯傲计划在本年度未来的时间里发布 2022 年预测

美茵河畔法兰克福, 2022 年 7 月 28 日: 凯傲集团股份公司公布 2022 年上半年财务数据, 订单量与收入业绩良好。由于物料、能源和物流成本持续大幅上涨以及供应链的持续中断, 内部物流供应商凯傲集团本财年上半年的息税前利润明显下滑。而且, 亚洲地区新冠疫情带来的新一轮静态管理更令情况雪上加霜。乌克兰冲突也进一步加剧了本财年第二季度的局势。凯傲集团两大业务细分已于第一季度全部停止向俄罗斯及白俄罗斯供货, 包括备件及有关服务。

“为了积极应对当前挑战——首先是供货紧张和物料、能源和物流成本上涨——并增强我们业务的长期弹性, 我们在两个业务细分都采取了许多实质性措施。”凯傲集团首席执行官 Rob Smith 指出: “这些措施包括加强供应商网络, 动态调整价格, 延长租赁合同以确保我们在客户现场持续提供工业车辆, 并增强我们工厂的生产过程灵活性。”

凯傲集团 2022 年上半年订单量同比增长了 13.1%, 达 66.55 亿欧元 (上年同期: 58.82 亿欧元), 显示出内部物流行业依旧强劲的增长势头 (网络贸易、城市化、人口结构变化以及客户对交付速度不断提高的要求)。汇率的积极影响给凯傲集团的订单总额带来了 1.792 亿欧元的增长。第二季度订单簿继续增长, 六月底总值达 79.41 亿欧元

(2021 年底: 66.58 亿欧元)。除大量新增订单外, 工业车辆和服务细分的交付时间明显延长也是促成这一增长的主要原因。

集团综合收入实现 55.37 亿欧元, 与 2021 年上半年 (49.68 亿欧元) 相比增加了 11.4%。与上一季度相同, 收入的增长主要得益于上年积累的订单量以及服务业务的正向发展。总体而言, 在集团综合收入中, 服务业务所占比例较上年又有上升, 达到 40.5% (上年比例: 40%)。汇率的积极影响给集团综合收入带来 1.907 亿欧元的增长。

调整后的息税前利润降至 3.117 亿欧元 (上年同期: 4.622 亿欧元)。调整后的息税前利润率也随之降至 5.6% (上年同期: 9.3%)。综合净收入实现 1.598 亿欧元, 明显低于上年水平 (2.912 亿欧元)。其中俄罗斯业务导致的特殊因素影响 (税后) 总计约 3000 万欧元, 这在第一季度即已确认。

世界经济严重低迷

乌克兰地区持续不断的冲突以及新冠疫情带来的后果严重影响了本报告期内的世界经济局势。因冲突再一次导致的原材料与能源价格激增, 通货膨胀率急剧上升, 全球供应链断裂以及亚洲因新冠疫情而实行的静态管理, 均明显抑制了全球经济增长。世界银行已修改对本年度全球经济增长的预测, 将该值下调至 2.9% (去年为 5.7%)。

物料搬运市场增长放缓

据凯傲集团估计, 2022 年上半年的全球物料搬运市场增长平缓, 凯傲集团所在的销售市场对工业车辆的需求仍高于上年水平。凯傲集团估计, 由于宏观经济的不确定性和严重的供应限制, 第二季度所有销售地区的发展势头都有所放缓。与上年同期相比, 今年上半年欧洲、中东和非洲区的订单量略有上升; 美洲区市场据凯傲集团统计增幅显著; 目前数据显示, 亚太区订单量未能达到上年同期水平, 其原因主要在于亚洲为抵抗疫情而采取的措施。

供应链解决方案的项目业务也受到了供应商方面延迟的影响。凯傲集团认为, 全球供应链解决方案市场在报告期内继续增长, 欧洲、中东和非洲区与美洲区对保持高位市场水平再次做出了贡献。

凯傲集团认为, 两大业务细分的中长期增长势头均保持不变。

各业务细分业绩发展详情

工业车辆和服务细分 (ITS) 2022 年上半年的新车订单同比增加了 11.7%, 达 17.37 万台, 但第二季度较上年同期减少了 1.8%。全球各地区市场 2022 年上半年的需

求量均高于上年同期水平，其中欧洲、中东和非洲地区与美洲区增幅最高。按金额计算，订单量增长 20%，达 48.27 亿欧元（上年同期：40.21 亿欧元）。由于物料成本持续上涨，本年度上半年凯傲对销售方面的清单价格应市场情况实行调整，尤其是凯傲工业车辆和服务细分欧洲中东非洲区，从而使订单额随之增加。该细分新车业务的增长主要归因于平衡重式叉车订单量增加，而且其中电动叉车的比例持续上升。仓储技术设备的销量也有增长。在服务业务领域，各个类别的订单额几乎均有大幅提升。只有二手设备业务，由于目前市场上可用设备数量有限，该领域订单量低于上年水平。汇率的积极影响给该细分的订单额带来了 5590 万欧元的增长。

工业车辆和服务细分的总收入为 34.49 亿欧元，高于上年同期（31.20 亿欧元）10.6%。截至 2021 年底积累的高额订单簿使该细分受益至今。相比之下当前财年收获的新车业务对本期收入增长则贡献有限。零配件供给迟缓尚无好转，尤其在欧洲、中东和非洲区，向客户交付设备严重延迟。因此，工业车辆和服务细分在最近几个季度提高清单价格几乎没有对提高收入作出明显的贡献。在服务业务方面，特别是售后业务与租赁业务，令收入同比增加了 10.4%，服务业务在外部细分综合收入中占比 52.2%，接近上年同期水平（52.3%）。汇率的积极影响给该细分综合收入带来了 4870 万欧元的增长。

该细分本年度上半年调整后的息税前利润降至 1.978 亿欧元（上年同期：2.786 亿欧元）。收入增加为利润带来的正面影响，严重受到物料、能源与物流成本激增以及供应链断裂导致开工不足而带来的负面影响的冲击。该细分已针对上述问题从采购和销售角度分别采取对策，例如已经并将继续根据断货的零配件灵活调整生产流程，以及不断加强并不断扩充供应商网络等。由于物料成本持续快速上涨，该细分未来将把上涨的价格转移给客户，以反映目前的市场情况。但这一措施的效果需等到上年订单簿处理完毕之后才会对结果产生影响。在报告期内，该细分调整后的息税前利润率明显下滑，降至 5.7%（上年同期：8.9%）。

供应链解决方案细分今年上半年实现订单额 18.65 亿欧元，与上年同期（18.69 亿欧元）基本持平。线上和普通商品零售以及食品行业为主的新建和扩建投资是订单的主要来源。与上年相比，本期订单的新客户来自更多不同行业，使整体客户组合的多样化更加明显。本期订单量仍以稳定的长线项目业务（商务解决方案）为主，在北美这一核心地区市场以外也一样。此外，利润丰厚的服务业务令订单量同比上年大幅增长。汇率的积极影响给该细分订单额带来了 1.233 亿欧元的增长。

供应链解决方案细分收入总额上涨了 12.9%，增至 20.96 亿欧元（上年同期：18.57 亿欧元）。尽管供应链断裂使物料供应受限，但客户项目仍继续向前推进，尤其在电子商务、食品及商品贸易等领域。该部分业务使长线项目业务收入提高了 10.4%。服务业务收入显著增长，主要归因于为客户进行的现代化改造与升级以及备件供应。服务业务

在外部细分综合收入中占比 21.3%，较上年同期上升 1.9 个百分点。汇率的积极影响给该细分综合收入带来了 1.42 亿欧元的增长。

供应链解决方案细分调整后的息税前利润为 1.498 亿欧元，明显低于上年同期 (2.273 亿欧元)，导致这一下滑的主要原因除物料成本上涨之外，也在于零配件供货紧张导致的开工不足加剧。调整后的息税前利润率随之降至 7.1% (上年同期：12.2%)。

前景展望

2022 年 4 月 4 日，鉴于采购市场持续存在很大的不确定性，凯傲集团股份公司执行董事会决定撤回 2021 年财务报告中对 2022 财年的预测。由于乌克兰冲突以及新冠疫情在特别是亚洲地区引发的静态管理，采购市场中本已持续而严重的不确定因素因而大幅加剧。

尽管凯傲集团认为内部物流技术行业的基本推动力保持不变，但在评估本财年剩余时间里集团的业务表现时仍存在相当大的不确定性。持续不利的外部条件不允许对 2022 财年的关键指标进行可靠预测。乌克兰冲突的后果以及迫在眉睫的能源危机，及其对销售与采购市场的影响，目前均无法可靠估算。供应链持续中断，本已高昂的物料、能源与物流成本继续上涨，将继续对两大业务细分的调整后的息税前利润产生负面影响，从而影响凯傲集团的整体关键业绩指标以及自由现金流，其结果是 2022 年关键绩效指标预计将低于 2021 年。

凯傲集团计划在本年度未来时间里制订新的预测目标。

凯傲集团 2022 财年上半年及截至 2022 年 6 月 30 日的第二财季主要数据

单位：百万欧元	2022 上半年	2021 上半年	增减幅度	2022 第二财季	2021 第二财季	增减幅度
订单额	6,654.8	5,881.7	13.1%	3,754.6	3,225.4	15.3%
收入	5,536.7	4,967.9	11.4%	2,802.2	2,592.8	8.1%
订单簿【1】	7,941.1	6,658.5	19.3%			
调整后的息税折旧及摊销前 利润 (EBITDA)【2】	759.2	879.5	-13.7%	368.2	457.7	-19.5%
调整后的 EBITDA 率【2】	13.7 %	17.7 %	-	13.1%	17.7%	-

调整后的息税前利润 (EBIT) 【2】	311.7	462.2	-32.6%	141.4	247.2	-42.8%
调整后的息税前利润率【2】	5.6%	9.3%	-	5.0%	9.5%	
集团净收入	159.8	291.2	-45.1%	79.6	154.2	-48.4%
自由现金流【3】	-591.5	301.5	<-100%	-158.9	39.4	<-100%
雇员人数【4】 (含培训生在内的全职当 量)	40,804	39,602	3.0%			

【1】2022年6月30日期末值与2021年12月31日期末值相比较

【2】已扣除购置价格分摊以及一次性影响和特殊影响

【3】自由现金流为经营活动现金流量与投资活动现金流量之和

【4】2022年6月30日期末值与2021年12月31日期末值相比较的全职当量员工数量

公司简介

凯傲集团是工业车辆和供应链解决方案领域全球领先的供应商。其专业实力覆盖包括叉车、仓储技术设备在内的工业车辆，以及有助提高供应链运转效率的集成自动化技术设备、软件解决方案及所有相关服务。凯傲集团在全球一百多个国家和地区为工厂、仓库和配送中心提供解决方案，助其不断优化物资流和信息流。

凯傲集团位列德国中型企业股指 MDAX，其 2021 年销量在欧洲工业车辆行业名列榜首。根据 2021 年的收入计算，凯傲集团是中国领先的外资供应商，将中国本地制造商计算在内则名列第三。此外，就 2021 年的收入而言，凯傲集团在全球仓储自动化设备领域占据领先地位。

截至 2021 年底，凯傲集团在全球各地销售工业车辆总计逾 160 万台，已装机系统 8000 余套，客户遍布六大洲，规模不等，行业不一。目前，凯傲集团员工总数大约 40000 名，2021 财年收入高达约 103 亿欧元。

凯傲集团最新图片资料见公司图库，网址：<https://mediacenter.kiongroup.com/categories>，或请访问本公司下属各品牌主页。

免责声明

本文及其内容仅供信息传达之用，既非宣传手册，亦不包含在美国或其他国家推介股票的内容，或在美国或其他国家鼓励购买股票的要求。

本文包含涉及未来发展的判断，这些判断受到各种风险及不确定性因素的限制。未来结果有可能大大有别于此时的预测。造成这一情况的原因在于各种风险因素和不确定性，例如：业务、经济、竞争环境的变化、法律法规的变化、技术调研结果、外汇汇率幅动、法庭判决或调查结果的不可预知性，以及财力情况等。特别是因乌克兰冲突的后续发展及其地缘政治影响，以及新冠疫情的发展及其对凯傲集团股份公司、其下属子公司，以及凯傲集团股份公司及其下属子公司所在市场的政治经济局势的影响，均无法预知，而更具风险与不确定性。本公司不承担任何更新本新闻稿中涉及未来发展判断的责任。

媒体联络信息

Frank Grodzki 先生
对外沟通部及集团新闻办公室高级总监
电话：+49 (0) 69 20110 7496
手机：+49 (0) 151 6526 2916
frank.grodzki@kiongroup.com

Christopher Spies 先生
企业沟通部经理
手机：+49 (0) 151 14 06 52 27
christopher.spies@kiongroup.com

投资者联络信息

Sebastian Ubert 先生
副总裁—投资者关系部
电话：+49 (0) 69 201 107 329
sebastian.ubert@kiongroup.com

Fabian Giese 先生
投资者关系部高级经理
电话：+49 (0) 69 201 107 491
fabian.giese@kiongroup.com