

新闻公告

网址: www.kiongroup.com/media

推特: [@KIONGroup](#); 领英: [@kiongroup](#); 微信: 凯傲集团

凯傲集团强劲开启 2023 财年

- 收入增长 1.7%，达 28 亿欧元（上年同期：27 亿欧元）
- 调整后的息税前利润达 1.56 亿欧元（上年同期：1.703 亿欧元）
- 调整后的息税前利润率为 5.6%（上年同期：6.2%）
- 自由现金流大幅增长，达 1.049 亿欧元（上年同期：-4.326 亿欧元）
- 凯傲集团上调工业车辆和服务细分与全集团的 2023 年预测目标，供应链解决方案细分目标不变

美茵河畔法兰克福，2023 年 4 月 27 日：如 2023 年 4 月 19 日的预告，凯傲集团在充满挑战的市场环境下，强劲开启 2023 财年。这一良好发展的原因是工业车辆和服务细分第一季度表现喜人，业务增长远超预期。

以叉车、仓储技术设备和相关服务为业务的工业车辆和服务细分本期总收入较上年同期（17 亿欧元）增长 16.7%，达到 20 亿欧元。上年积累的丰盈订单簿对年初的收入增长起到了积极作用。而且，2022 年产品价格大幅提高对收入增长提前发挥效应。工业车辆和服务细分的调整后息税前利润显著提高，达 1.766 亿欧元（上年同期：1.142 亿欧元），反映出供应链情况改善，并因运营与企业敏捷性而产生拉动效应。该细分的调整后息税前利润率随之升至 8.8%（上年同期：6.6%）。

利润率提升措施发挥效力

凯傲集团首席执行官 Rob Smith 表示：“第一财季的业绩为 2023 年全年发展带来了鼓舞人心的开端。工业车辆及服务业务细分开年头三个月活跃增长。这一成绩证明，我们坚持不懈采取的措施已开始取得成效。凯傲集团在持续提高盈利能力和进一步增强抗风险能力方面进展顺利。”

因此，凯傲集团的调整后息税前利润也高于预期，为 1.56 亿欧元（上年同期：1.703 亿欧元）。第一财季调整后的息税前利润率达到 5.6%（上年同期：6.2%）。综合净收入为 7350 万欧元，低于上年同期（8020 万欧元）。本期自由现金流高额盈余，达 1.049 亿欧元（上年同期：-4.326 亿欧元）。除息税前利润外，净营运资本较 2022 年底几乎未变，也在此起到很大的有利作用。不仅如此，凯傲集团综合收入也增长 1.7%，达 28 亿欧元（上年同期：27 亿欧元）。收入增加的驱动力包括：供应链情况好转使工业车辆及服务细分的物料供应改善；上年产品价格动态上涨，较预期提前发挥效应。服务业务主要因售后和租赁业务收入增加，实现同比增长达 10.5%。

供应链解决方案业务细分在本报告期收入和调整后息税前利润符合集团预期。上年订单量减少，特别是项目业务，使该细分的总收入下降了 23.3%，至 7.83 亿欧元（上年同期：10 亿欧元）。订单量明显减少的原因在于客户保持谨慎的投资态度，导致了新订单的延迟。与之相反，该细分的服务业务收入增加了 20.3%，所占份额随之升至 31.6%（上年同期：20.1%）。该细分的本期调整后息税前利润为 710 万欧元（上年同期：7400 万欧元），将 2022 年亏损的调整后息税前利润重新拉回盈利道路。陆续完成前几年积累的低利润项目，以及零配件供应不足导致的项目延迟，使本期利润微薄，未出预期。调整后的息税前利润率为 0.9%（上年同期：7.3%）。

前景展望

凯傲集团 2023 财年第一季度取得了强劲的开局。其中工业车辆和服务细分的表现远高于预期。

供应链情况改善使该细分产量与交付量均有上升，加快了处理上年积累的丰盈订单簿的速度。这一拉动效应预计将在本财政年度剩余时间内对工业车辆和服务细分的收入和调整后息税前利润发挥积极作用。

在供应链解决方案细分，利润丰厚的客户项目在订单簿中所占比重越来越大，使 2023 财年——尤其是下半年的收入有望大幅提高，调整后息税前利润预计也会增加。

凯傲集团截至 2023 年 3 月 31 日的第一财季的主要数据

单位：百万欧元	2023 第一财季	2022 第一财季	变化
收入	2,781.0	2,734.5	1.7%
工业车辆和服务	2,004.8	1,718.4	16.7%
供应链解决方案	782.5	1,019.8	-23.3%
订单簿【1】	6,686.6	7,077.8	-5.5%
工业车辆和服务	3,756.6	3,817.6	-1.6%
供应链解决方案	3,000.3	3,327.5	-9.8%
调整后的息税前利润【2】	156.0	170.3	-8.4%
工业车辆和服务	176.6	114.2	54.6%
供应链解决方案	7.1	74.0	-90.4%
调整后息税前利润率【2】	5.6%	6.2%	-
工业车辆和服务	8.8%	6.6%	-
供应链解决方案	0.9%	7.3%	-

供应链解决方案			
集团净收入	73.5	80.2	-8.3%
自由现金流【3】	104.9	-432.6	> 100.0 %
每股收益, 单位: 欧元	0.55	0.61	-9.2%
订单量	2,444.3	2,900.1	-15.7 %
<i>工业车辆和服务</i>	1,956.5	2,082.1	-6.0 %
<i>供应链解决方案</i>	497.5	843.2	-41.0 %
雇员人数【4】 (含培训生在内的全职当量)	41,196	41,149	0.1%

【1】截至 12 月 31 日报告期末的当日值

【2】已扣除购置价格分摊以及一次性影响和特殊影响

【3】自由现金流为经营活动现金流量与投资活动现金流量之和

【4】截至 12 月 31 日报告期末的全职当量的员工总数

2023 财年预测上调

2023 年 4 月 19 日, 凯傲集团股份公司执行董事会调整了 2022 年预测报告中关于全集团及工业车辆和服务细分的 2023 财年目标, 供应链解决方案细分的目标保持不变。

2023 财年预测

	凯傲集团		工业车辆和服务		供应链解决方案	
	2023 预测	调整后的 2023 预测	2023 预测	调整后的 2023 预测	2023 预测	2023 预测 未更改
收入 ¹	不低于 110 亿欧元	不低于 112 亿欧元	不低于 78 亿欧元	不低于 80 亿欧元	不低于 32 亿欧元	不低于 32 亿欧元
调整后息税前 利润 (EBIT) ¹	不低于 5.5 亿欧元	不低于 6.15 亿欧元	不低于 6 亿欧元	不低于 6.65 亿欧元	不低于 6500 万欧元	不低于 6500 万欧元
自由现金流量	不低于 5 亿欧元	不低于 5.65 亿欧元	-	-	-	-
已动用资本回 报率 (ROCE)	不低于 5%	不低于 5.5%	-	-	-	-

¹ 工业车辆和服务与供应链解决方案两大细分的数据亦包含集团内部跨细分的销售收入及息税前利润效果

公司简介

凯傲集团是工业车辆和供应链解决方案领域全球领先的供应商。其专业实力覆盖包括叉车、仓储技术设备在内的工业车辆，以及有助提高供应链运转效率的集成自动化技术设备、软件解决方案及所有相关服务。凯傲集团在全球一百多个国家和地区为工厂、仓库和配送中心提供解决方案，助其不断优化物资流和信息流。

凯傲集团位列德国中型企业股指 MDAX，其 2021 年销量在欧洲、中东和非洲 (EMEA) 地区工业车辆行业位居榜首。根据 2021 年的收入计算，凯傲集团是中国领先的外资供应商，将中国本地制造商计算在内则名列第三。此外，就 2021 年的收入而言，凯傲集团也是全球领先的仓储自动化设备供应商之一。

截至 2022 年底，凯傲集团在全球各地销售工业车辆总计逾 170 万台，客户遍布六大洲，规模不等，行业不一。目前，凯傲集团员工总数大约 41000 名，2022 财年收入高达约 111 亿欧元。

凯傲集团最新图片资料见公司图库，网址：
<https://mediacenter.kiongroup.com/categories>，或请访问本公司下属各品牌主页。

免责声明

本文及其内容仅供信息传达之用，既非宣传手册，亦不包含在美国或其他国家推介股票的内容，或在美国或其他国家鼓励购买股票的要求。

本文包含涉及未来发展的判断，这些判断受到各种风险及不确定性因素的限制。未来结果有可能大大有别于此时的预测。造成这一情况的原因在于各种风险因素和不确定性，例如：业务、经济、竞争环境的变化、法律法规的变化、技术调研结果、汇率幅动、法庭判决或调查结果的不可预知性，以及财力情况等。特别是因俄乌冲突的后续发展及其地缘政治影响，以及新冠疫情的发展及其对凯傲集团股份公司、其下属子公司，以及凯傲集团股份公司及其下属子公司所在市场的政治经济局势的影响，均无法预知，而更具风险与不确定性。本公司不承担更新本文中涉及未来发展判断的责任。

媒体联络信息

Frank Grodzki 先生
副总裁—对外沟通部及集团新闻办公室
电话：+49 (0) 69 201 107 496
手机：+49 (0) 151 65 26 29 16
frank.grodzki@kiongroup.com

Christopher Spies 先生
企业沟通部高级经理
手机：+49 (0) 151 14 06 52 27
christopher.spies@kiongroup.com

投资者联络信息

Sebastian Ubert 先生
副总裁—投资者关系部
电话：+49 (0) 69 201 107 329
sebastian.ubert@kiongroup.com

Raj Junginger 先生
投资者关系部高级经理
电话：+49 (0) 69 201 107 942
raj.junginger@kiongroup.com