

新闻公告

网址: www.kiongroup.com/media

X: @KIONGroup; 领英: @kiongroup; 微信: 凯傲集团

凯傲集团 2023 年前九个月利润及自由现金流明显提升, 上调年度预测

- 收入 83.47 亿欧元 (上年同期: 82.43 亿欧元)
- 调整后息税前利润 5.719 亿欧元, 同比翻番有余 (上年同期: 2.106 亿欧元)
- 调整后息税前利润率达 6.9% (上年同期: 2.6%)
- 自由现金流丰盈, 总额达 3.293 亿欧元 (上年同期: -9.719 亿欧元)
- 可持续发展: MSCI 上调凯傲集团 ESG 评级至 AAA 级
- 上调调整后息税前利润及自由现金流的全年综合预测值
- 凯傲集团加强管理团队

美茵河畔法兰克福, 2023 年 10 月 26 日: 凯傲集团今年前九个月利润及自由现金流大幅提高。这一业绩主要由工业车辆和服务细分 (ITS) 的持续增长驱动。供应链趋于稳定使产量提高, 2022 年启动的多项措施有效改善了集团的商务和运营灵活性, 是此次业绩显著提高的主要因素。

凯傲集团首席执行官 Rob Smith 表示: “今年前九个月的优异业绩再次证明了凯傲集团的强劲上升势头。这一有力发展巩固了我们为 global 客户提供内部物流解决方案的领先地位。”

2023 年前九个月的**集团综合收入**为 83.47 亿欧元, 比上年同期 (82.43 亿欧元) 增长了 1.3%。服务业务在集团综合收入中所占比例上升至 44.6% (上年同期: 41.7%)。

工业车辆和服务细分的收入增长了 16.5%, 达 61.6 亿欧元 (上年同期: 52.88 亿欧元)。上年积累的丰盈订单簿对细分综合收入增长起到积极作用。此外, 上年实施的提价措施也使本年度销售额大幅提升。服务业务在外部细分综合收入中所占比例为 48.1%, 低于上年同期水平 (51.7%)。

供应链解决方案细分 (SCS) 的收入同比下降 25.4%, 为 22.16 亿欧元 (上年同期: 29.70 亿欧元)。稳定且利润丰厚的服务业务 (客户服务) 在总收入中所占比例虽有上升, 达到 34.9% (上年同期: 23.9%), 但前几个季度项目业务 (商务解决方案) 的客户需求低迷, 导致整体收入大幅减少。此外, 本期收获的订单以长期项目为主, 其销售额将分摊在较长的时间段上。

本财年前九个月的**调整后息税前利润**大幅提升，增至 5.719 亿欧元（上年同期：2.106 亿欧元）。2022 年实施的价格调整措施、供应链情况普遍好转以及生产成本稳定，均对利润增长起到积极作用。调整后息税前利润率也随之大幅提高，升至 6.9%（上年同期：2.6%）。

工业车辆和服务细分的调整后息税前利润增至 6.136 亿欧元（上年同期：3.004 亿欧元），同比增长了超过一倍。销售量和价格增长，以及生产效率提高等因素使本期利润大幅上升。该细分今年前九个月的调整后息税前利润率重归两位数水平，达到 10%（上年同期：5.7%）。

供应链解决方案细分在今年前三季度实现调整后息税前利润 0.307 亿欧元（上年同期：-0.322 亿欧元）。由于利润率较低的订单已陆续完成，该细分第三季度的利润有所好转，前九个月的调整后息税前利润率达 1.4%，恢复正值（上年同期：-1.1%）。

本期**集团净收入**为 2.283 亿欧元，高于上年同期（0.669 亿欧元）1.614 亿欧元。按 1.311 亿股的加权平均数计算（上年同期：1.311 亿股），凯傲集团股东获每股基本收益为 1.7 欧元（上年同期：0.48 欧元）。

凯傲集团本期**自由现金流**总额为 3.293 亿欧元（上年同期：-9.719 亿欧元）。

具有重要影响力的 MSCI 指数于今年九月底将凯傲集团的**可持续发展评级**提升至 AAA 级，令凯傲集团由此跻身本行业的最佳百分之十企业行列。

前景展望

2023 年第三季度，凯傲集团的业绩与利润率同比继续大幅增长。在效率和灵活性措施的持续积极影响下，工业车辆和服务细分的盈利情况较之 2023 年上半年尤为改善，使集团综合利润也有所增加。

凯傲集团已于 2023 年 7 月上调过一次预测。由于工业车辆和服务细分 2023 年第三季度的利润表现优于预期，凯傲现决定再次上调对 2023 年调整后息税前利润的全年预测。物料供应链持续改善以及供应商材料价格压力减轻是作出这一决定的主要原因。

对于供应链解决方案细分，2023 年收入和调整后息税前利润的全年预测值下调。这是由于本期收获的客户订单主要为长期项目，该部分收入在本财年内不会体现。

凯傲集团于 2023 年 3 月 2 日发布了本年度的全年预测，并于 2023 年 7 月对该预测做出一次调整。现鉴于前九个月的发展，凯傲集团执行董事会于 2023 年 10 月 13 日对 2023 财年集团、工业车辆及服务细分和供应链解决方案细分的业绩预测再次调整如下：

2023 财年预测

	凯傲集团		工业车辆和服务		供应链解决方案	
	2023年7月 预测值	2023年10月 预测值	2023年7月 预测值	2023年10月 预测值	2023年7月 预测值	2023年10月 预测值
收入 ¹	不低于 114 亿欧元	不低于 112 亿欧元	不低于 82 亿欧元	不低于 82 亿欧元	不低于 32 亿欧元	不低于 30 亿欧元
调整后息税前利 润 ¹	不低于 6.8 亿欧元	不低于 7.8 亿欧元	不低于 7.3 亿欧元	不低于 8.3 亿欧元	不低于 0.65 亿欧元	不低于 0.55 亿欧元
自由现金流	不低于 6.15 亿欧元	不低于 6.6 亿欧元	-	-	-	-
已动用资本回报 率 (ROCE)	不低于 6%	不低于 7%	-	-	-	-

¹ 工业车辆及服务及供应链解决方案两大细分的数据亦包含集团内部跨细分的收入及息税前利润效果

凯傲集团加强管理团队

为了进一步扩大凯傲集团在内部物流领域的技术领先地位，凯傲集团监事会任命 Michael Larsson（58 岁）担任执行董事，负责供应链解决方案细分以及工业车辆与服务美洲区的业务。

同时，监事会任命郭进鹏（56 岁）为凯傲集团新任首席技术官（CTO）。在其扩大的董事会职责中，郭进鹏将继续负责凯傲工业车辆和服务亚太区（KION ITS APAC）的工作，并将工业车辆及服务美洲区（KION ITS Americas）的职责交予 Michael Larsson。

两项任命均将于 2024 年 1 月 1 日生效。

凯傲集团现任首席技术官 Henry Puhl 将出于本人意愿于年底离开公司，在凯傲集团之外寻求个人发展。

Michael Larsson 将接替于今年年底退休并退出执行董事会的 Hasan Dandashly。

凯傲集团监事会主席 Hans Peter Ring 表示：“我们决心加强在自动化和综合解决方案领域的领先地位。我相信，通过任命郭进鹏和 Michael Larsson 出任新职，将令凯傲做好充分准备，推进我们的盈利性增长战略向前发展。”

凯傲集团首席执行官 Rob Smith 说：“作为凯傲集团任职时间最长、业绩卓著的执行董事会成员，郭进鹏拥有深厚的多元文化背景和丰富的地区市场经验。他为凯傲在蓬勃发展的亚太地区打造了强大的技术实力，并对构建凯傲的全球化平台和模块战略、移动自动化战略以及软件开发做出了积极的贡献。郭进鹏的敏捷作风、以团队为中心的领导

风格，在物料搬运市场的丰富经验以及明确的客户导向思维，令他成为接替 Henry Puhl 出任新首席技术官的不二人选。在新岗位上，他将继续增强并加速我们日益成熟的创新储备，尤其是在我们行业的增长领域。这将帮助我们应对并战胜日益激烈的来自亚洲的竞争。

Michael Larsson 担任执行副总裁负责供应链解决方案细分的美洲区业务已有三年。他在技术驱动型自动化解决方案领域拥有超过三十年的经验，职业足迹遍布四大洲。凭借这一深厚基础，他是领导凯傲业务并将其在全球范围继续发展壮大最佳人选。

作为全球供应链解决方案业务和美洲区工业车辆和服务业务的负责人，Michael Larsson 将继续履行我们对盈利性增长的坚定承诺。他将在与顶级客户合作的“灯塔”项目中进一步推进我们的综合解决方案战略。

我在此感谢 Hasan Dandashly 过去五年来对凯傲供应链解决方案细分的成功领导。他在任职期间带领德马泰克实现大幅增长，并成功应对了新冠疫情时期需求激增的挑战。Hasan Dandashly 还领导投资建设软件开发并发展先进技术，进一步巩固了我们在仓储自动化市场的领导地位。

我也要感谢 Henry Puhl 为 CTO 组织架构转型做出的贡献。他用过去两年的时间，成功重塑了凯傲的技术组织架构，扩大了凯傲品牌的产品和解决方案组合，并推动了能源、软件和仓储管理系统领域的创新。”

凯傲集团及其两大业务细分 2023 年 1 至 9 月以及截至 2023 年 9 月 30 日的第三财季的主要业绩指标

单位：百万欧元	2023 前九个月	2022 前九个月	变化	2023 第三财季	2022 第三财季	变化
集团综合订单量	7,928.8	9,172.1	-1,243.3	2,620.7	2,517.3	103.4
工业车辆和服务	5,713.9	6,732.1	-1,018.2	1,756.6	1,904.9	-148.4
供应链解决方案	2,243.0	2,479.6	-236.6	872.3	614.4	257.9
集团综合收入	8,347.3	8,243.0	1.3%	2,729.9	2,706.4	0.9%
工业车辆和服务	6,159.8	5,288.3	16.5%	2,025.1	1,838.9	10.1%
供应链解决方案	2,216.3	2,970.4	-25.4%	719.3	874.4	-17.7%
集团综合订单簿【1】	6,634.5	7,077.8	-443.3			
工业车辆和服务	3,365.8	3,817.6	-451.8			
供应链解决方案	3,338.2	3,327.5	10.7			

集团调整后息税前利润总额【2】	571.9	210.6	> 100 %	223.6	-101.1	> 100 %
<i>工业车辆和服务</i>	613.6	300.4	> 100 %	234.7	102.6	> 100 %
<i>供应链解决方案</i>	30.7	-32.2	> 100 %	15.8	-182.0	> 100 %
集团调整后息税前利润率综合值【2】	6.9%	2.6%	-	8.2%	-3.7%	-
<i>工业车辆和服务</i>	10.0%	5.7%	-	11.6%	5.6%	-
<i>供应链解决方案</i>	1.4%	-1.1%	-	2.2%	-20.8%	-
集团净利润	228.3	66.9	> 100 %	82.0	-92.9	> 100 %
集团综合自由现金流【3】	329.3	-971.9	1,301.2	100.6	-380.4	481.0
集团员工总数【4】 (含培训生在内的全职当量)	41,827	41,149	678			

【1】2023年9月30日期末值与2022年12月31日期末值相比较

【2】已扣除购置价格分摊以及一次性影响和特殊影响

【3】自由现金流为经营活动现金流量与投资活动现金流量之和

【4】2023年9月30日期末值与2022年12月31日期末值相比较的全职当量员工数量

公司简介

凯傲集团是工业车辆和供应链解决方案领域全球领先的供应商。其专业实力覆盖包括叉车、仓储技术设备在内的工业车辆，以及有助提高供应链运转效率的集成自动化技术设备、软件解决方案及所有相关服务。凯傲集团在全球一百多个国家和地区为工厂、仓库和配送中心提供解决方案，助其不断优化物资流和信息流。

凯傲集团位列德国中型企业股指 MDAX，其 2021 年销量在欧洲、中东和非洲 (EMEA) 地区工业车辆行业位居榜首。根据 2021 年的销售数据，凯傲集团在中国同行业外商排名中名列前茅，将中国本地制造商计算在内则名列第三。此外，就 2021 年的收入而言，凯傲集团也是全球领先的仓储自动化设备供应商之一。

截至 2022 年底，凯傲集团在世界各地销售工业车辆总数超过 170 万台，客户遍布六大洲，规模不等，行业不一。目前，凯傲集团共有员工逾 41000 名，2022 财年销售收入约 111 亿欧元。

凯傲集团最新图片资料见公司图库，网址：<https://mediacenter.kiongroup.com/categories>，或请访问本公司下属各品牌主页。

免责声明

本文及其内容仅供信息传达之用，既非宣传手册，亦不包含在美国或其他国家推介股票的内容，或在美国或其他国家鼓励购买股票的要求。

本文包含涉及未来发展的判断，这些判断受到各种风险及不确定性因素的限制。未来结果有可能大大有别于此时的预测。造成这一情况的原因在于各种风险因素和不确定性，例如：经济与行业环境的变化、竞争环境的变化、政治局势的变化、国内和国际法律法规的变化、利率汇率幅动、法庭判决或调查结果，以及财力情况等。本公司不承担更新本文中涉及未来发展判断的责任。

媒体联络信息

Frank Grodzki 先生
副总裁—对外沟通部及集团新闻办公室
电话：+49 (0) 69 201 107 496
手机：+49 (0) 151 65 26 29 16
frank.grodzki@kiongroup.com

Christopher Spies 先生
企业沟通部高级经理
手机：+49 (0) 151 14 06 52 27
christopher.spies@kiongroup.com

投资者联络信息

Sebastian Ubert 先生
副总裁—投资者关系部
电话：+49 (0) 69 201 107 329
sebastian.ubert@kiongroup.com

Raj Junginger 先生
投资者关系部高级经理
电话：+49 (0) 69 201 107 942
raj.junginger@kiongroup.com