

美茵河畔法兰克福，2026 年 7 月 30 日

凯傲 2026 上半年业绩良好

- 订单量达 57.94 亿欧元 (2025 年上半年: 62.06 亿欧元)
- 营收增长了 3.5%，实现 56.87 亿欧元 (2025 年上半年: 54.96 亿欧元)
- 调整后息税前利润增至 4.296 亿欧元 (2025 年上半年: 3.85 亿欧元)
- 调整后息税前利润率升至 7.6% (2025 年上半年: 7.0%)
- 自由现金流为 2220 万欧元 (2025 年上半年: 1.619 亿欧元)
- 投资下一代供应链机器人技术
- 更新 2026 年预测，收窄目标范围

美茵河畔法兰克福，2026 年 7 月 30 日：凯傲 2026 上半财年总体发展良好。营收和利润率均实现增长，而订单量则低于 2025 年上半年的超高水平。自由现金流虽受并购活动和上年度绩效措施支出的影响，但仍保持正值。

“在经济和地缘政治不确定性增加的情况下，凯傲在 2026 年上半年取得了良好业绩。我们成功提高了两大业务细分的利润率，销售额整体实现增长，特别是智能自动化解决方案的销售额跃升了 18%，为此做出主要贡献。该业务细分的客户需求依然强劲，多个行业贡献了丰厚订单。”凯傲首席执行官 Rob Smith 表示。

财务业绩

本期**集团订单总量**为 57.94 亿欧元 (2025 年上半年: 62.06 亿欧元)，较上年同期有所减少。**工业车辆和服务**实现订单量 39.82 亿欧元，略低于上年同期水平 (2025 年上半年: 40.28 亿欧元)。**智能自动化解决方案**订单量达到 18.24 亿欧元，业绩优异，但低于上年同期非同寻常的高水平 (2025 年上半年: 22.01 亿欧元)，因为 2025 年第二季度的项目业务收获了一笔创纪录的高额订单，将该值推高。

集团综合营收在 2026 年上半年增至 56.87 亿欧元 (2025 年上半年: 54.96 亿欧元)。**工业车辆和服务**的本期营收略有下滑，为 40.79 亿欧元 (2025 年上半年: 41.35 亿欧元)。**智能自动化解决方案** 2026 上半年营收增长了 18%，达到 16.29 亿欧元 (2025 年上半年: 13.86 亿欧元)。其中项目业务在过去几个财季订单量增加，实现显著增长。

集团的**调整后息税前利润**增长了 12%，达到 4.296 亿欧元 (2025 年上半年: 3.85 亿欧元)，**调整后息税前利润率**为 7.6% (2025 年上半年: 7.0%)。**工业车辆和服务**的调整后息税前利润上涨，增至 3.656 亿欧元 (2025 年上半年: 3.589 亿欧元)，调整后息税前利润率为 9.0%

页码 2

(2025 年上半年：8.7%)。毛利率的提升以及去年效率提升计划带来的成本节约抵消了销售额的下降。

智能自动化解决方案的调整后息税前利润主要受到项目业务利润增长的推动，与上年同期相比上涨了 35%，达到 1.06 亿欧元（2025 年上半年：7840 万欧元），调整后息税前利润率升至 6.5%（2025 年上半年：5.7%）。

凯傲集团**综合净收入**本期大幅增长，实现 2.076 亿欧元（2025 年上半年：4790 万欧元）。与绩效措施相关的一次性开支在上年同期将该值大幅压低。本期**自由现金流**虽然受并购活动和绩效措施的支出影响，但仍保持正值，达到 2220 万欧元（2025 年上半年：1.619 亿欧元）。

投资下一代供应链机器人技术

凯傲收购了比利时零售商科鲁伊特（Colruyt）旗下研发子公司 Smart Innovation NV 70%的股份，以推进下一代供应链机器人技术的开发和产业化。本次投资聚焦于自主托盘搬运车，这些车辆能够在仓库中以高精度和高效率安全自主运行，且具备自主装卸货运卡车的能力。这些车辆已在科鲁伊特的配送中心运行两年，现在将由凯傲旗下品牌以更大规模销售到更多不同行业。

预测目标

鉴于报告期内的业务表现和当前的订单情况，凯傲集团股份公司执行董事会将 2025 年财报中发布的 2026 年年度预测目标范围收窄，其中包括营收、调整后息税前利润和已使用资本回报率等几项关键绩效指标。集团综合预期在最初公布的指导区间内进一步收窄。此外，执行董事会还收窄了集团自由现金流的预测区间，并将该区间的下限略微下调。

2026 财年预测

单位：百万 欧元	凯傲		工业车辆和服务		智能自动化解决方案	
	预测目标	预测目标	预测目标	预测目标	预测目标	预测目标
	2026	2026 年 7 月	2026	2026 年 7 月	2026	2026 年 7 月
营收 ¹	11,400 ~ 12,300	11,525 ~ 12,025	8,200 ~ 8,800	8,200 ~ 8,500	3,200 ~ 3,500	3,325 ~ 3,525

页码 3

调整后息税 前利润 ¹	850 ~ 1,040	880 ~ 980	765 ~ 885	765 ~ 835	200 ~ 280	230 ~ 270
自由现金流 ²	430 ~ 570	420 ~ 540	–	–	–	–
已使用资本 回报率	8.3% ~ 9.7%	8.4% ~ 9.4%	–	–	–	–

- 1 工业车辆和服务与供应链解决方案两大业务细分的数据亦包含集团内部跨细分的销售收入及息税前利润效果。
- 2 2026 年的自由现金流预测目标基于该关键绩效指标的调整后定义。

对集团及其两大业务细分业绩的评估，仍取决于当前的地缘政治局势不会引发任何额外的重大不利影响。这些影响一方面可能源于凯傲供应链中的重大瓶颈，例如因贸易壁垒或关键零部件短缺；一方面也可能源于客户投资意愿大幅减弱而导致的需求不足。该评估还取决于为应对伊朗战争所导致的成本上升而采取的对冲措施能否产生预期效果。

凯傲及其两大业务细分 2026 财年上半年以及截至 2026 年 6 月 30 日的第二财季主要业绩指标

单位：百万欧元	2026 第二财季	2025 第二财季	变化	2026 上半年	2025 上半年	变化
营收	2,916	2,708	7.7%	5,687	5,496	3.5%
工业车辆和服务	2,068	2,020	2.4%	4,079	4,135	-1.4%
供应链解决方案	861	698	23.3%	1,629	1,386	17.6%
调整后息税前利润 (EBIT)¹	224	189	18.4%	430	385	11.6%
工业车辆和服务	183	173	5.4%	366	359	1.9%
供应链解决方案	60	42	42.5%	106	78	35.3%
调整后息税前利润率	7.7%	7.0%		7.6%	7.0%	

¹

页码 4

工业车辆和服务	8.8%	8.6%		9.0%	8.7%	
供应链解决方案	7.0%	6.0%		6.5%	5.7%	
订单量	2,809	3,500	-19.8%	5,794	6,206	-6.6%
工业车辆和服务	1,941	2,070	-6.2%	3,982	4,028	-1.1%
供应链解决方案	873	1,445	-39.6%	1,824	2,201	-17.1%
集团净利润	115	95	21.6%	208	48	>100%
已使用资本回报率 (ROCE) ²				8.2%	8.2%	
基本每股收益 (单位: 欧元) ³	0.86	0.72	21.5%	1.56	0.36	>100%
自由现金流 ⁴	-25	132	<-100%	22	162	-86.3%
员工 ⁵				42,403	42,175	0.5%

1 已扣除购置价格分摊以及一次性影响和特殊影响。

2 已使用资本回报率 (ROCE) 为调整后的息税前利润 (EBIT) 年化值与过去五个季度各期末已使用资本的平均值之比。

3 归属于凯傲集团股东的综合净收入: 2.021 亿欧元 (2025 年上本年: 4670 万欧元) 。

4 自由现金流为经营活动现金流量与投资活动现金流量与用于租赁业务再融资的金融负债现金收支之和。

5 截至各资产负债表日、与 2025 年 12 月 31 日对比的全职当量员工数量 (含培训生; 不含非活跃员工) 。

公司介绍

凯傲正引领全球贸易变革——立足世界，深耕区域，服务本地。我们助力客户释放其供应链的全部潜能，通过实时可追溯性和高效交付速度，实现高效、智能、可持续且可靠的运营。凯傲的全方位服务涵盖工业车辆、集成自动化技术设备、基于人工智能的解决方案和软件以及相关配套服务。凯傲的供应链解决方案确保全球一百多个国家客户的仓库、生产设施及配送中心实现物料与信息的顺畅流转。

页码 5

凯傲集团位列德国中型企业股指 MDAX，其 2024 年销量在欧洲、中东和非洲（EMEA）地区的工业车辆行业位居榜首。按 2024 年营收计，凯傲在中国同行业外商排名中名列前茅，在含中国本地制造商在内的排行中名列第三。在仓储自动化市场，凯傲凭 2024 年营收亦占据全球领先地位。

截至 2025 年底，凯傲工业车辆在全球六大洲不同行业、不同规模客户中的在用总量突破两百万台。目前，凯傲集团共有员工逾 42000 名，2025 财年实现营收约 113 亿欧元。

凯傲集团最新图片资料见公司图库，网址：<https://kion-mediacenter.canto.global/v/MediaCenter/>，或请访问本公司下属各品牌主页。

免责声明

本文及其内容仅供信息传达之用，既非宣传手册，亦不包含在美国或其他国家推介股票的内容，或在美国或其他国家鼓励购买股票的要求。本文包含涉及未来发展的判断，这些判断受到各种风险及不确定性因素的限制。未来结果有可能大大有别于此时的预测。造成这一情况的原因在于各种风险因素和不确定性，例如：经济与行业环境的变化、竞争环境的变化、政治局势的变化、国内和国际法律法规的变化、利率汇率幅动、法庭判决或调查结果，以及财力情况等。本公司不承担更新本文中涉及未来发展判断的责任。

媒体联络信息

Christopher Spies 博士
集团沟通总监

手机 +49 (0)151 14 06 52 27
christopher.spies@kiongroup.com

网站: www.kiongroup.com/media

关注我们:

[LinkedIn](#) | [Instagram](#) | [Facebook](#) | [WeChat](#) | [TikTok](#) | [YouTube](#)

投资者联络信息

Raj Junginger
投资者关系总监

电话 +49 (0)69 201 107 942
raj.junginger@kiongroup.com