

美茵河畔法兰克福，2026 年 4 月 30 日

## 凯傲 2026 年开局良好，订单量强劲

- 订单量显著升至 29.85 亿欧元 (2025 年第一季度: 27.06 亿欧元)
- 营收总额为 27.71 亿欧元, 接近上年同期水平 (2025 年第一季度: 27.88 亿欧元)
- 调整后息税前利润增至 2.052 亿欧元 (2025 年第一季度: 1.955 亿欧元)
- 调整后息税前利润率升至 7.4% (2025 年第一季度: 7.0%)
- 自由现金流达 4700 万欧元 (2025 年第一季度: 2970 万欧元)
- 对仓储机器人领先企业智库智能进行战略投资
- 重申 2026 年预测目标

美茵河畔法兰克福，2026 年 4 月 30 日：凯傲 2026 财年开局总体向好，符合其自身预期。订单量在高度不确定的地缘政治环境下仍大幅增加。调整后息税前利润和调整后息税前利润率也比上年同期显著增长。第一季度集团综合营收接近上年同期水平。

凯傲首席执行官 Rob Smith 表示：“凯傲 2026 年开局良好。两大业务细分的订单量和利润率均有增加。在不确定性日益上升的国际政治环境下，凯傲呈现出强大韧性。因此，我们确认重申 2026 年预测目标。第一季度，我们进一步推动了生态系统中与西门子、英伟达及埃森哲的合作伙伴关系，并在为客户开发创新物理人工智能解决方案方面取得了显著进展。”

### 财务业绩

本期**集团订单总量**为 29.85 亿欧元 (2025 年一季度: 27.06 亿欧元)，明显高于上年同期，未受伊朗战争的严重影响。**工业车辆和服务**的订单量上涨了 4.2%，达到 20.41 亿欧元 (2025 年第一季度: 19.58 亿欧元)。本期新车订货量增加了 11.3%，达到 72600 台，主要受益于平衡重叉车和仓储设备订单的显著增长。增加的新车业务包含了宣布 2026 年 4 月提价以来提前下单的拉动效应。本次提价旨在预防因伊朗战争导致的成本上涨。项目业务的订单量同比略有减少。在**智能自动化解决方案**细分，订单量跃升 25.9%，达到 9.512 亿欧元 (2025 年第一季度: 7.557 亿欧元)。市场动能提升为项目业务 (商业解决方案) 注入生机，来自纯电商和其他客户行业的订单量较上年同期均有明显增加。服务业务表现持续稳健。

2026 年第一季度的**集团综合营收**为 27.71 亿欧元，接近上年同期水平 (2025 年第一季度: 27.88 亿欧元)。**工业车辆和服务**的营收减少 4.9%，降至 20.11 亿欧元 (2025 年第一季度: 21.16 亿欧元)。因上年订单簿存量逐渐减少，新车业务的营收回落明显。服务业务营收略低于上年同期。**智能自动化解决方案**第一季度营收提高了 11.7%，达到 7.681 亿欧元 (2025 年第一季度: 6.877 亿欧元)。项目业务 (商业解决方案) 因订单量增加，营收同比明显上升。

### 页码 2

集团层面的**调整后息税前利润**增至 2.052 亿欧元 (2025 年第一季度: 1.955 亿欧元) , **调整后息税前利润率**合 7.4% (2025 年第一季度: 7.0%) 。**工业车辆和服务**的调整后息税前利润略有下降, 为 1.829 亿欧元 (2025 年第一季度: 1.855 亿欧元) , 调整后息税前利润率上升, 增至 9.1% (2025 年第一季度: 8.8%) 。2025 年绩效措施实现的成本节约弥补了营收的减少。**智能自动化解决方案**的调整后息税前利润与上年一季度同比大幅提高, 达到 4620 万欧元 (2025 年第一季度: 3640 万欧元) 。得益于项目业务利润贡献的显著提升, 调整后息税前利润率达到 6.0% (2025 年第一季度: 5.3%) 。

本期**综合净收入**大幅改善, 达 9220 万欧元 (2025 年第一季度: -4690 万欧元) , 明显高于上年同期。上年该值主要受到绩效措施一次性开支的影响。尽管第一季度发放浮动薪酬并包含与绩效措施有关的支出, 但本期**自由现金流**仍实现高额正值, 达 4700 万欧元 (2025 年第一季度: 2970 万欧元) 。

### 对仓储机器人领先企业智库智能进行战略投资

凯傲近期宣布对中国领先的托盘仓储机器人制造商智库智能进行战略性股权投资, 收购其 35% 的股份。该公司提供一系列解决方案, 包括六向穿梭车、全向堆高机器人以及集成化软件平台等。该项投资是凯傲集团构建自动化生态合作伙伴体系的重要举措。两家公司将凭借未来更丰富的自动化仓储解决方案产品组合, 共同为双方客户提供更高效、空间利用率更高和灵活性更强的仓储解决方案。

### 前景展望

凯傲集团 2026 财年开局良好, 但伊朗战争导致的当前地缘政治局势有可能令经济环境承压, 体现在全球供应链上是能源、运输和物料成本增加。有鉴于此, 凯傲集团本期在商业和运营方面采取了一系列措施, 目标是控制由此产生的成本上扬。

截至报告期末, 凯傲集团执行董事会确认重申今年二月发布的 2026 财年预测目标。

然而, 对集团和两大业务细分预期业绩的这一评估, 取决于当前的地缘政治局势不再导致额外的重大不利影响。

页码 3

### 2026 财年预测

	凯傲集团		工业车辆和服务		智能自动化解决方案	
	2025	预测目标 2026	2025	预测目标 2026	2025	预测目标 2026
单位: 百万欧元						
营收 <sup>1</sup>	11,297.2	11,400 ~ 12,300	8,272.5	8,200 ~ 8,800	3,071.4	3,200 ~ 3,500
调整后息税前利润 <sup>1</sup>	788.6	850 ~ 1,040	721.8	765 ~ 885	183.2	200 ~ 280
自由现金流 <sup>2</sup>	709.5	430 ~ 570	-	-	-	-
已使用资本回报率	7.7%	8.3% - 9.7%	-	-	-	-

1 工业车辆和服务与智能自动化解决方案的数据亦包含集团内部跨业务细分的销售收入及息税前利润效果。

2 2026 年的自由现金流预测目标基于该关键绩效指标的调整后定义。

### 凯傲集团及其两大业务细分截至 2026 年 3 月 31 日的第一财季主要指标

单位: 百万欧元	2026	2025	变化
	第一财季	第一财季	
营收	2,771	2,788	-0.6%
工业车辆和服务	2,012	2,116	-4.9%
智能自动化解决方案	768	688	11.7%
调整后息税前利润 <sup>1</sup>	205	196	5.0%
工业车辆和服务	183	186	-1.4%
智能自动化解决方案	46	36	27.0%
调整后息税前利润率 <sup>1</sup>	7.4%	7.0%	

### 页码 4

工业车辆和服务	9.1%	8.8%	
智能自动化解决方案	6.0%	5.3%	
<b>订单量</b>	<b>2,985</b>	<b>2,706</b>	<b>10.3%</b>
工业车辆和服务	2,041	1,958	4.2%
智能自动化解决方案	951	756	25.9%
<b>集团净利润</b>	<b>92</b>	<b>-47</b>	<b>&gt; 100.0%</b>
<b>已使用资本回报率<sup>2</sup></b>	<b>7.9%</b>	<b>8.4%</b>	
<b>基本每股收益 (单位: 欧元)<sup>3</sup></b>	<b>0.69</b>	<b>-0.36</b>	<b>&gt; 100.0%</b>
<b>自由现金流<sup>4</sup></b>	<b>47.0</b>	<b>29.7</b>	<b>58.5%</b>
<b>员工<sup>5</sup></b>	<b>41,974</b>	<b>42,175</b>	<b>-0.5%</b>

1 已扣除购置价格分摊以及一次性影响和特殊影响。

2 已使用资本回报率为调整后的息税前利润年化值与过去五个季度各期末已使用资本的平均值之比。

3 归属于凯傲集团股东的综合净收入：8990 万欧元（2025 年第一季度：-4780 万欧元）。

4 自由现金流为经营活动现金流量与投资活动现金流量之和。

5 与 2025 年 12 月 31 日期末值相比较的全职当量员工数量（含培训生，不含非活跃雇员）

### 公司介绍

凯傲正引领全球贸易变革——立足世界，深耕区域，服务本地。我们助力客户释放其供应链的全部潜能，通过实时可追溯性和高效交付速度，实现高效、智能、可持续且可靠的运营。凯傲的全方位服务涵盖工业车辆、集成自动化技术设备、基于人工智能的解决方案和软件以及相关配套服务。凯傲的供应链解决方案确保全球一百多个国家客户的仓库、生产设施及配送中心实现物料与信息的顺畅流转。

凯傲集团位列德国中型企业股指 MDAX，其 2024 年销量在欧洲、中东和非洲（EMEA）地区的工业车辆行业位居榜首。按 2024 年营收计，凯傲在中国同行业外商排名中名列前茅，在含中国本地制造商在内的排行中名列第三。在仓储自动化市场，凯傲凭 2024 年营收亦占据全球领先地位。

### 页码 5

截至 2025 年底，凯傲工业车辆在全球六大洲不同行业、不同规模客户中的在用总量突破两百万台。目前，凯傲集团共有员工逾 42000 名，2025 财年实现营收约 113 亿欧元。

凯傲集团最新图片资料见公司图库，网址：<https://kion-mediacentre.canto.global/v/MediaCenter/>，或请访问本公司下属各品牌主页。

### 免责声明

本文及其内容仅供信息传达之用，既非宣传手册，亦不包含在美国或其他国家推介股票的内容，或在美国或其他国家鼓励购买股票的要求。本文包含涉及未来发展的判断，这些判断受到各种风险及不确定性因素的限制。未来结果有可能大大有别于此时的预测。造成这一情况的原因在于各种风险因素和不确定性，例如：经济与行业环境的变化、竞争环境的变化、政治局势的变化、国内和国际法律法规的变化、利率汇率幅动、法庭判决或调查结果，以及财力情况等。本公司不承担更新本文中涉及未来发展判断的责任。

#### 媒体联络信息

**Christopher Spies 博士**  
集团沟通总监  
手机 | +49 (0)151 14 06 52 27  
[christopher.spies@kiongroup.com](mailto:christopher.spies@kiongroup.com)

#### 投资者联络信息

**Raj Junginger**  
投资者关系总监  
电话 +49 (0)69 201 107 942  
[raj.junginger@kiongroup.com](mailto:raj.junginger@kiongroup.com)

网站: [www.kiongroup.com/media](http://www.kiongroup.com/media)

关注我们:

[LinkedIn](#) | [Instagram](#) | [Facebook](#) | [WeChat](#) | [TikTok](#) | [YouTube](#)