

KION GROUP AG

Unternehmenspräsentation

KION Group auf einen Blick

Umfassender Anbieter integrierter Supply-Chain- und Material-Handling-Lösungen



Integriertes Angebot

- Flurförderzeuge
- Automatisierte Warenlager
- Services



10,3 Mrd. €

11,5 Mrd. €

#1 & #2

Nr.1 in EMEA bei Flurförderzeugen¹

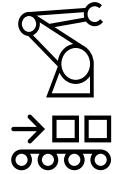
Weltweit Nr. 2²



917 Mio. € / 8,0%

#1

Weltweit bei Supply-Chain-Lösungen³



>42,000

Auftrags-
eingang
im GJ 2024



Umsatz
im GJ 2024



EBIT ber. und Marge im
GJ 2024

Mitarbeiter zum
31. Dezember
2024



1. Basierend auf den verkauften Stückzahlen 2023 – Quelle: Interact Analysis, Global Forklift Market 2024 2. Basierend auf dem Umsatz des Jahres 2023 (Quelle: Modern Material Handling; Top 20 Flurförderzeughersteller 2024, August 2024. 3. Basierend auf dem Umsatz des Jahres 2023 von Dematic - Quelle: Interact Analysis, The Future of Warehouse Automation 2024 (inkl. Hardware, Software und Wartung durch Systemintegratoren, ausgenommen Flughafenverpackung)

KION Group auf einen Blick: GJ 2024

Anstieg bei Umsatz und Gewinn

**Auftrags-
eingang**

Umsatz

EBIT ber.

**EBIT-Marge
ber.**

**Konzern-
ergebnis**

EUR
10,3
Mrd.

EUR
11,5
Mrd.

EUR
917
Mio.

8,0%

EUR
369
Mio.

-4,9%
vs. 2023

+0,6%
vs. 2023

vs. 791 Mio.
2023

vs. 6,9%
2023

vs. 314 Mio.
2023

KION Group auf einen Blick: Attraktiver Markt

Megatrends als Treiber der Material-Handling-Branche

E-Commerce



Urbanisierung



Digitalisierung



Nachhaltigkeit



Erwartete
Material-
Handling-
Trends



Automatisierung im
E-commerce

Micro-Fulfillment

Mobile Roboter

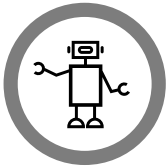
Li-Ion-Fahrzeuge

KION Group auf einen Blick

Ein echter Global Player mit ausgewogenem Portfolio



Globaler Fußabdruck



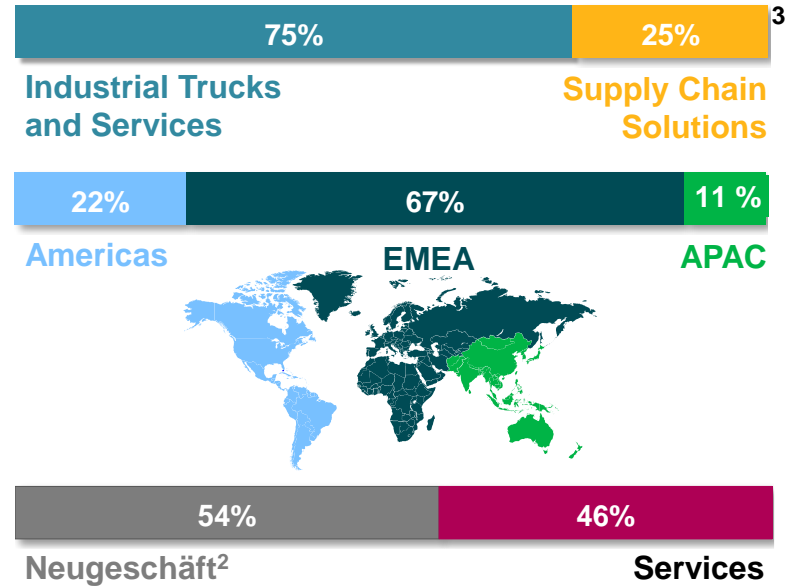
>2.000
Vertriebs-
und/oder
Service-
standorte¹

Präsent in mehr
als **100**
Ländern¹



>1,9 Mio.
Flurförderzeuge
im Einsatz¹

Umsatz 2024^{1,3}



¹ Basierend auf dem GJ 2024 ² Neugeschäft umfasst das Neugeschäft von ITS und die Geschäftslösungen von SCS; Services umfasst das Servicegeschäft von ITS, SCS und Corporate Services
³ Ein Umsatzanteil von 2 Prozent entfällt auf Corporate Services

KION Group auf einen Blick

Unsere Segmente: Integrierte Supply-Chain- und Material-Handling-Lösungen

Industrial Trucks & Services (ITS)



Operating Units

inkl. Financial Services

- KION ITS EMEA
- KION ITS Americas
- KION ITS Asia Pacific

Supply Chain Solutions (SCS)



Operating Unit

- KION SCS

Corporate Services



- Interne Service-Einheiten
- Holding-Funktionen

Portfolio der KION Group



Umfassender Anbieter integrierter Supply-Chain- und Material-Handling-Lösungen

Von Flurförderzeugen
über vollautomatisierte
Lagerhäuser

Maßgeschneiderte Stapler und
Lagertechnik (E-Antrieb, Brennstoffzelle
und Verbrenner)

Lagerautomatisierung zur Optimierung des
Material- und Informationsflusses

Breites **Service-Angebot** über die volle Nutzungsdauer

KION Group auf einen Blick

Werke rund um den Globus



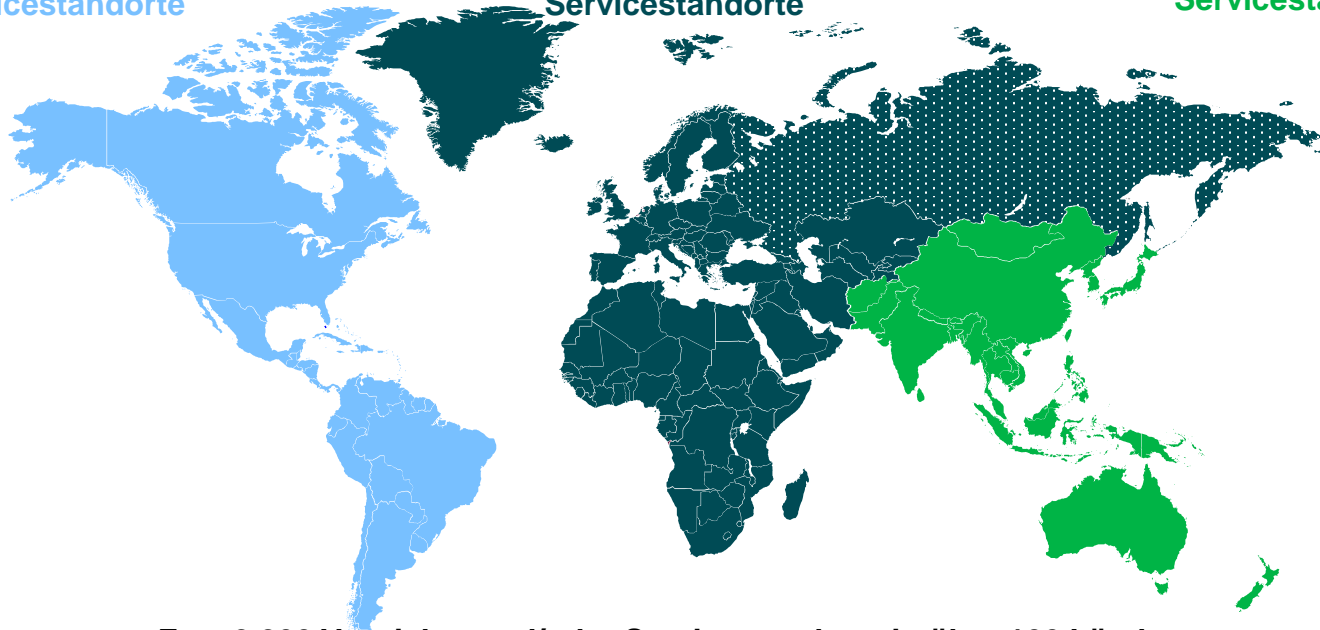
KION Group auf einen Blick

Starkes Vertriebs- und Servicenetz für eine weltweite Kundenbasis¹

Americas
~ 300 Vertriebs- und/oder
Servicestandorte

EMEA
~ 1.100 Vertriebs- und/oder
Servicestandorte

Asia Pacific (APAC)
~ 800 Vertriebs- und/oder
Servicestandorte



Fast 2.200 Vertriebs- und/oder Servicestandorte in über 100 Ländern

¹. Alle Angaben Stand Dezember 2024

KION Group auf einen Blick

Ein umfassender Anbieter im Bereich Intralogistik 4.0

Industrial trucks¹

Wichtige Anbieter

Toyota

KION

Jungheinrich

Mitsubishi Logisnext

Crown

Hyster-Yale



Automation systems²

Wichtige Anbieter

KION

Honeywell (Intelligrated)

Toyota (Vanderlande)

Daifuku

Knapp

SSI Schäfer

**Breites Angebot in der
Intralogistik**

**Marktführende
Positionen weltweit^{1,2}**

1. Basierend auf dem Umsatz 2023; Quelle: Modern Material Handling; Top 20 Flurförderzeughersteller 2024, August 2024 2024 (inkl. Hardware, Software und Wartung durch Systemintegratoren, ausgenommen Flughafengepäckabfertigung)

2. Basierend auf dem Umsatz des Jahres 2023 von Dematic; Quelle: Interact Analysis, The Future of Warehouse Automation

Vorstand

Mehr als 60 Jahre Expertise in Supply Chain Solutions und Material Handling



Rob Smith
CEO
seit 2022

bei KION seit 2022
bestellt bis 2029

Staatsangehörigkeit:
US-Amerikanisch/Deutsch
Geboren 1965



Christian Harm
CFO
seit 2023

bei KION seit 2006
bestellt bis 2026

Staatsangehörigkeit:
Österreichisch
Geboren 1968



Valeria Gargiulo
CPSO
seit 2023

bei KION seit 2023
bestellt bis 2026

Staatsangehörigkeit:
Argentinisch/Italienisch
Geboren 1972



Andreas Krininger
President KION ITS
EMEA
seit 2021

bei KION seit 2011
bestellt bis 2028

Staatsangehörigkeit:
Österreichisch
Geboren 1967



Ching Pong Quek
CTO & President
KION ITS Asia Pacific
seit 2024

bei KION seit 2006
bestellt bis 2030

Staatsangehörigkeit:
Malaysisch
Geboren 1967



Hans Michael Larsson
President KION SCS &
ITS Americas
seit 2024

bei KION seit 2021
bestellt bis 2026

Staatsangehörigkeit:
Schwedisch/
US-Amerikanisch
Geboren 1965

→ Weitere Details auf der [KION Group Website](#)

Schwerpunkte

Fokus auf Wachstum in den Regionen

Beispiel: Wachstum in China durch vier Säulen



01

Produktion

Erweiterung der Kapazitäten der Jinan Werke



02

F&E

Center of Excellence für Value- & Eco-Products



03

Produkt

Mehr als ~50 neue Serienfahrzeuge für den chinesischen & weltweiten Markt



04

Vertrieb

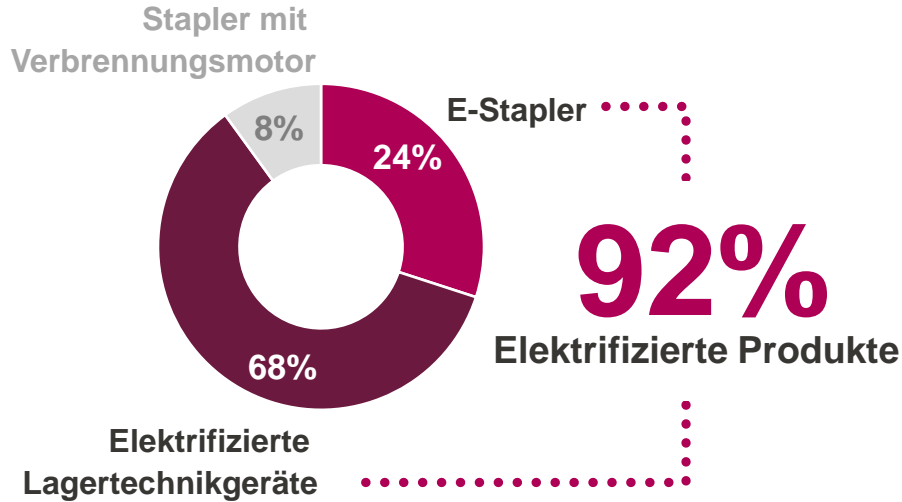
Expansion des Vertriebs und Netzwerks über die Marken hinweg

Nachhaltigkeit im Fokus

E-Stapler von Linde MH und STILL mit der Performance von Verbrennern

Elektrifizierung der Produkte,

KION IT&S Auftragseingänge (in Einheiten), GJ 2024



Total: 245k

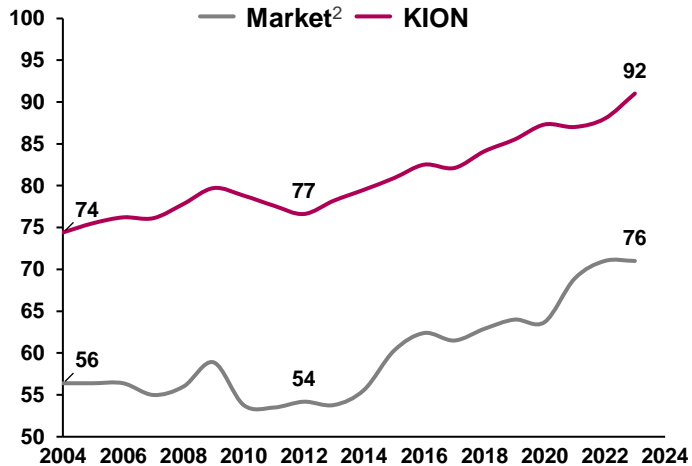


Nachhaltigkeit im Fokus

KION treibt die Elektrifizierung durch grüne Flurförderzeuge voran

Elektrifizierung von Gabelstaplern

Weltweite Entwicklung von 2004 bis 2024¹



¹Auftragseingang, Angaben in Prozent, ²Basierend auf WITS YTD 10/2024 / Quelle: KION Group; WITS/FEM

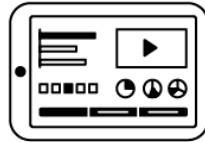
Automatisierung und Software im Fokus

Wie die KION Group für Warenhäuser und Geschäft ihrer Kunden Werte schafft



Intelligente Fahrzeuge

- Stapler mit elektrischen Kontrolleinheiten
- Fahrassistenzsysteme erhöhen die Effizienz



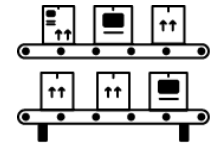
Flottendaten- Management

- Dienste für Flottendaten verbinden Fahrzeuge mit einem Steuerungstool
- Vorteile in Wirtschaftlichkeit und Sicherheit



Automatische Fahrzeuge

- Große Bandbreite automatischer Serienfahrzeuge
- Der gesamte Materialfluss wird automatisiert



Automatisierungs- systeme

- Integrierte, kundenspezifische Intralogistiklösungen auf Basis von Hard- und Software
- Lösungen für intelligentes Stückgut-Greifen per Roboter

Automatisierung und Software im Fokus

Material Handling verändert sich rasant – auf dem Weg zum Lights-out-Lager



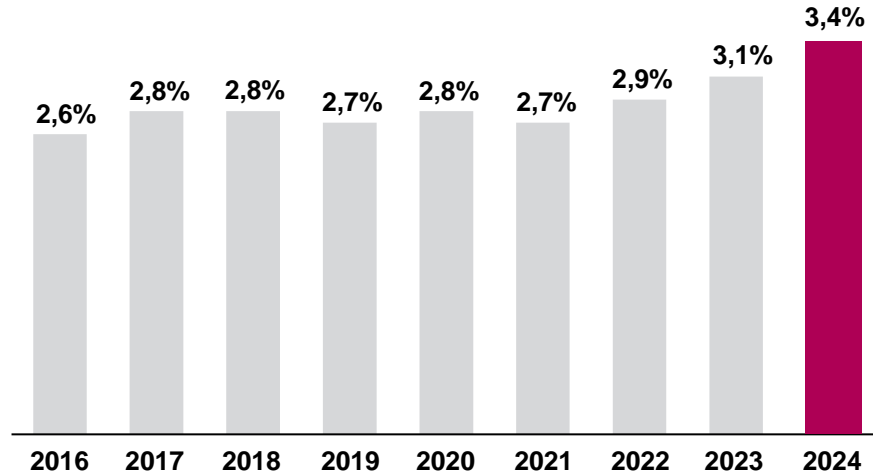
Leistung und Agilität im Fokus

Starke Konzentration auf F&E mit wachsenden Investitionen in Schwerpunkte



Bekenntnis zu F&E

KION F&E-Ausgaben¹, in % der Umsatzerlöse



Wachsende Investitionen in F&E

(Schwerpunkte):

- Neue Plattformen und Standards
- Nachhaltigkeit
- Automation und Software

¹ F&E-Investitionen (P&L) + kapitalisierte Entwicklungskosten = Ausgaben für F&E

Unsere gemeinsamen KION Group Werte

Definitionen auf einen Blick



OUR SHARED
KION GROUP VALUES

INTEGRITY
COLLABORATION
COURAGE
EXCELLENCE

Integrität

Wir machen das Richtige.

Zusammenarbeit

Wir vertrauen einander.

Mut

Wir gestalten Veränderung und Innovation.

Exzellenz

Wir schaffen herausragenden Kundennutzen.

Segmente der KION Group

Ein umfassendes Angebot, das bedeutenden Wert für die Kunden schafft

Industrial Trucks und Services



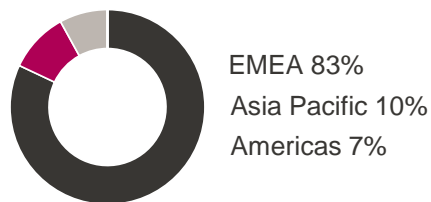
Industrial Trucks und Services: Segment auf einen Blick

Einer der weltweit führenden Anbieter für Flurförderzeuge

Wesentliche Kennzahlen

(in €m)	GJ 2024	2023	2022	2021
Auftragseingang	7.766	7.890	8.426	8.166
Umsatzerlöse	8.609	8.480	7.356	6.514
EBIT bereinigt ¹	918	849	420	536
EBIT-Marge bereinigt ¹	10,7%	10,0%	5,7%	8,2%

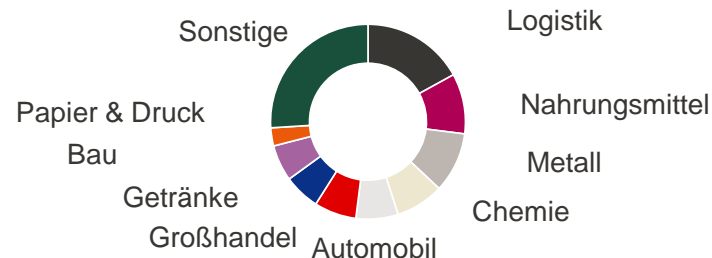
Umsatzerlöse nach Regionen^{2,4}



Umsatzerlöse nach Produkten⁴



Lieferungen nach Branchen^{3,4}



¹ Bereinigt um unternehmensspezifische Effekte aus der Kaufpreisallokation und einmalige Posten ² Aufgrund kaufmännischer Rundungen können Differenzen zu 100 % entstehen

³ Berechnung basiert auf deutschem Kundenstamm ⁴ Geschäftsjahr 2024

Hinweis: Mit Wirkung zum 1. Januar 2021 wurden die Logistikdienstleistungsgesellschaften aus dem Segment Corporate Services in das Segment Industrial Trucks & Services übertragen. Die Segmentzahlen 2020 wurden entsprechend angepasst

Industrial Trucks und Services: Integriertes Geschäftsmodell

Globales Ökosystem aus Produkten und Dienstleistungen



**Neu-
fahrzeuge**

→
~ ca. die Hälfte der Neuverkäufe des GJ 2024 beinhalten Finanzierungsverträge

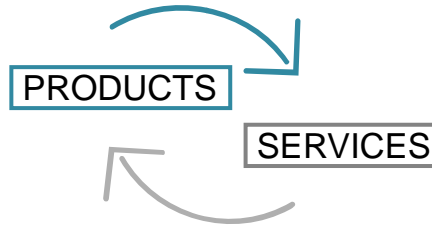
**Financial
Services**



↓
Die meisten Finanzierungsverträge enthalten auch Serviceverträge



Weitere Kundenbeziehungen (kurzfristige Vermietung stößt z.B. Neue Staplerkäufe an)



**Miet- und
Gebraucht-
fahrzeuge**

←
Nach Ablauf der Finanzierung gehen die Stapler in die Mietflotte oder werden als Gebrauchtfahrzeuge verkauft

**Aftersales
und Dienst-
leistungen**



Wettbewerbsvorteile

Drei Säulen lassen profitables Wachstum im Segment ITS erwarten

Technische Expertise



- Starke Leistung im Einsatz¹
- Verschiede Antriebe
- Große Sicherheit
- Mobile Automation

Kontinuierlicher Service



- Der volle Lebenszyklus eines Fahrzeuges wird abgedeckt
- Stetiges Wachstum aufgrund permanenter Serviceleistungen erwartet.
- Digitalisierung von kundenorientierten Prozessen

Effizienzsteigerung



- Modulare Produktpalette
- Optimierung der Fertigung
- Effiziente und flexible Produktion
- Verbesserung der Prozesse in Vertrieb und Service

1. Basierend auf einem unternehmensinternen Vergleichstest eines herkömmlichen 2- bis 3,5-Tonnen-Staplers von Linde MH mit entsprechenden Fahrzeugen der Marktbegleiter im Jahr 2019. KION schätzt, dass die Gesamtleistung im Einsatz (betreffend Energieverbrauch, Erwerbskosten, Wartung und Arbeitskosten) eines Linde-Staplers diejenige der getesteten Marktbegleiter übertrifft. Die Test-Methode, um Energieverbrauch und Produktivität (gemessen am Zeitaufwand) der Fahrzeuge zu bewerten, wurde im Jahr 2009 vom TÜV Nord zertifiziert.

Industrial Trucks und Services: Produkt-Portfolio

Große Produktvielfalt¹ für unterschiedlichste Kundenanforderungen

Gegengewichtsstapler mit Verbrennungsmotor

- Außenbereich, Schwerlast



Gegengewichtsstapler mit Elektroantrieb

- Hauptsächlich Innenbereich



Lagertechnik: Aufsitzförderzeuge

- Schneller Transport von Lasten
- Speziell für die Anforderungen von Lagerhäusern



Lagertechnik: Handgeführte Flurförderzeuge

- Transport von Lasten in Schrittgeschwindigkeit



Zugmaschinen

- Industrieprozess, Bahnhöfe, Flughäfen



Automatisierte und autonome Fahrzeuge

- Lager- und Distributionslösungen



¹ Die gezeigten Produkte sind lediglich ein Auszug des umfangreichen Sortimentes der KION Group.

Industrial Trucks und Services: Technische Expertise

KIONs neue Truck-Plattformen lassen zukünftiges Wachstum erwarten



Produktivität



Leistung



Design to Service



Konnektivität



Effizienz



Sicherheit

Neue Truck-Plattformen

mit einem Lebenszyklus von 10-15 J. – Weiterentwicklungen in den kommenden Jahren geplant

Digitaler Zwilling

ermöglichen den Verkauf neuer Features und Effizienzsteigerungen

Treiber

für eine Ausweitung des Marktanteils

F&E-Abschreibungen

erhöhen sich durch Produkteinführungen



DEMATIC
SOFTWARE



DEMATIC

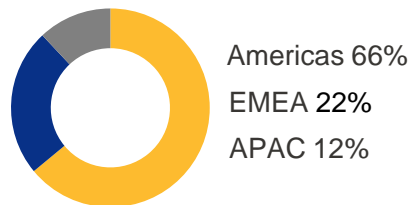
Supply Chain Solutions: Segment auf einen Blick

Führend im Bereich Supply Chain Solutions

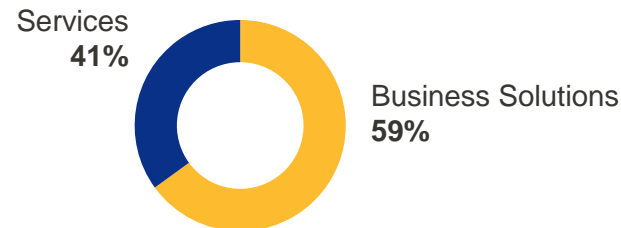
Wesentliche Kennzahlen

(in €m)	GJ 2024	2023	2022	2021
Auftragseingang	2.579	3.032	3.362	4.329
Umsatzerlöse	2.943	2.997	3.807	3.796
EBIT bereinigt ¹	113	44	-46	410
EBIT-Marge bereinigt ¹	3,8%	1,5%	-1,2%	10,8%

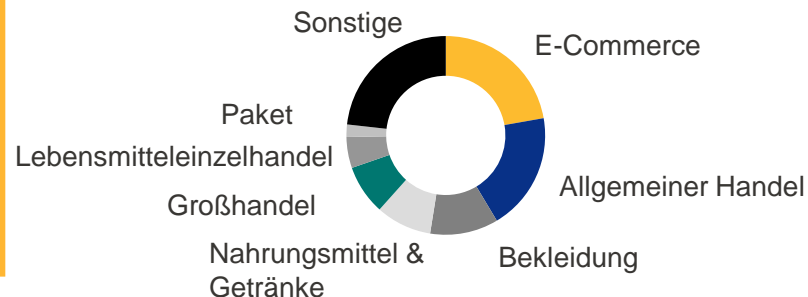
Umsatzerlöse nach Region²



Umsatzerlöse nach Produkt²



Umsatzerlöse nach Endkunde^{2,3}



¹ Bereinigt um unternehmensspezifische Effekte aus der Kaufpreisallokation und einmalige Posten ² Geschäftsjahr 2023 ³ basierend auf Umsatzerlösen von Business Solutions

Supply Chain Solutions: Produkt-Portfolio

Breites, integriertes Angebot an modernen Automatisierungslösungen

Fördersysteme

Zuverlässiger, kostensparender
Produkttransport



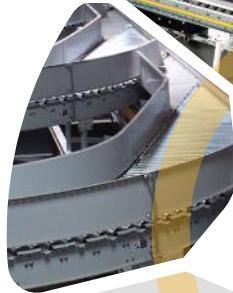
Lagersysteme

Lagerung und Zwischenlagerung,
Ablaufsteuerung, Regalsysteme



Sortiersysteme

Vielfältiger Warentransport, hoher
Durchsatz



Roboter-Pallettierung & Depallettierung

Automatisiertes und ergonomisches
palletieren und depalletieren



**DEMATIC
SOFTWARE**

AGV-Systeme

Lights-out-Auftragsabwicklung, und
zuverlässige, autonome mobile Robotik



Arbeitsstationssysteme

Hochgeschwindigkeit, Effizienz, hohe
Stückzahlen



Dematic Go-to-Market

Wert für den Kunden über die volle Nutzungsdauer



KION[®]

G R O U P

Haftungsausschluss

Dieses Dokument wurde von der KION GROUP AG (die "Gesellschaft" und zusammen mit ihren konsolidierten Tochtergesellschaften, die "KION Group") ausschließlich zu Informationszwecken erstellt. Dieser Haftungsausschluss gilt in jeder Hinsicht für die gesamte Präsentation (einschließlich aller Folien dieses Dokuments), die mündliche Präsentation der Folien durch Vertreter der Gesellschaft (oder einer anderen Person im Namen der Gesellschaft), jede Frage-und-Antwort-Runde, die sich an die mündliche Präsentation anschließt, Ausdrücke der Folien sowie alle zusätzlichen Materialien, die bei oder in Verbindung mit dieser Präsentation verteilt werden (zusammen die "Präsentation"). Durch die Teilnahme an der Sitzung (oder Telefonkonferenz oder Videokonferenz), bei der die Präsentation gehalten wird, oder durch das Lesen der schriftlichen Materialien, die in der Präsentation enthalten sind, (i) erkennen Sie alle folgenden Einschränkungen und Verpflichtungen an und stimmen ihnen zu, und (ii) bestätigen Sie, dass Sie die rechtlichen und regulatorischen Sanktionen verstehen, die mit dem Missbrauch, der Offenlegung oder der unsachgemäßen Verbreitung der Präsentation verbunden sind.

Die Präsentation ist privat und vertraulich und darf ohne vorherige schriftliche Zustimmung der Gesellschaft weder ganz noch teilweise vervielfältigt, weiterverteilt oder in irgendeiner Weise an andere Personen weitergegeben werden.

Weder die Gesellschaft noch ihre verbundenen Unternehmen oder ihre jeweiligen Direktoren, leitenden Angestellten, Mitarbeiter, Vertreter oder sonstige Personen haften in irgendeiner Weise (bei Fahrlässigkeit oder anderweitig) für Verluste, die sich aus der Verwendung der Präsentation oder ihres Inhalts oder in sonstiger Weise im Zusammenhang mit der Präsentation ergeben. Die in dieser Präsentation enthaltenen Informationen und Meinungen erheben keinen Anspruch auf Vollständigkeit, entsprechen dem Stand zum Zeitpunkt der Erstellung des Dokuments und können ohne vorherige Ankündigung geändert werden. Die Gesellschaft ist nicht verpflichtet, die in der Präsentation enthaltenen Informationen zu aktualisieren oder aktuell zu halten.

Die Präsentation stellt weder ein Angebot zum Verkauf oder zur Ausgabe von Wertpapieren der Gesellschaft oder ihrer verbundenen Unternehmen noch eine Aufforderung zur Abgabe eines Angebots zum Kauf, zur Zeichnung oder zum Erwerb von Wertpapieren der Gesellschaft oder ihrer verbundenen Unternehmen oder eine Aufforderung zur Tötung von Investitionen in den Vereinigten Staaten oder einem anderen Land dar und ist auch nicht als solches zu verstehen. Weder ein Teil dieser Präsentation noch die Tatsache ihrer Verteilung sollte als Grundlage für einen Vertrag, eine Verpflichtung oder eine Anlageentscheidung dienen oder von einer Person als verlässlich angesehen werden.

Bestimmte in dieser Präsentation enthaltene Daten zur Branche, zum Markt und zur Wettbewerbsposition stammen, sofern vorhanden, aus offiziellen Quellen oder von Dritten. In Branchenpublikationen, Studien und Erhebungen Dritter wird in der Regel darauf hingewiesen, dass die darin enthaltenen Daten aus Quellen stammen, die als zuverlässig gelten, dass jedoch keine Garantie für die Richtigkeit oder Vollständigkeit dieser Daten besteht. Obwohl die Gesellschaft davon ausgeht, dass jede dieser Veröffentlichungen, Studien und Erhebungen von einer seriösen Quelle erstellt wurde, hat die Gesellschaft die darin enthaltenen Daten nicht unabhängig überprüft, und die Gesellschaft übernimmt keinerlei Verantwortung in Bezug auf die Richtigkeit und Vollständigkeit dieser Daten. Darüber hinaus stammen bestimmte Branchen-, Markt- und Wettbewerbsdaten, die in dieser Präsentation enthalten sind, aus der eigenen internen Forschung der Gesellschaft, und bestimmte Schätzungen beruhen auf dem Wissen und der Erfahrung des Managements der Gesellschaft in dem Markt, in dem die Gesellschaft tätig ist. Obwohl die Gesellschaft davon ausgeht, dass diese Untersuchungen und Schätzungen angemessen und zuverlässig sind, wurden sie und die ihnen zugrunde liegende Methodik und Annahmen nicht von einer unabhängigen Quelle auf ihre Richtigkeit oder Vollständigkeit überprüft und können ohne vorherige Ankündigung geändert werden. Die Gesellschaft übernimmt daher auch keinerlei Verantwortung für die Richtigkeit und Vollständigkeit solcher Untersuchungen und Schätzungen. Dementsprechend sollte kein Vertrauen in die in dieser Präsentation enthaltenen Daten zur Branche, zum Markt oder zur Wettbewerbsposition gesetzt werden.

Die in der Präsentation enthaltenen Finanzinformationen der Gesellschaft bzw. des Konzerns zum und für das am 31. Dezember endende Geschäftsjahr basieren auf den jeweiligen geprüften Abschlüssen. Die in dieser Präsentation enthaltenen Finanzinformationen der Gesellschaft bzw. des Konzerns für den Dreimonatszeitraum bis zum 31. März sowie für den Neunmonatszeitraum bis zum 30. September beruhen auf den jeweiligen ungeprüften Quartalsabschlüssen und für den Sechsmonatszeitraum bis zum 30. Juni auf den jeweiligen überprüften Quartalsabschlüssen.

Bestimmte Informationen in der Präsentation sowie Aussagen über die mögliche oder angemessene zukünftige oder sonstige Leistung der Gesellschaft und ihrer nachgeordneten Konzerngesellschaften oder ihrer Branche oder sonstige Trendprognosen (einschließlich in Bezug auf weitere Entwicklungen in Bezug auf die COVID-19-Pandemie), stellen zukunftsgerichtete Aussagen dar. Diese Aussagen spiegeln den gegenwärtigen Kenntnisstand sowie die Erwartungen und Prognosen der Gesellschaft hinsichtlich zukünftiger Ereignisse wider und können durch den Kontext solcher Aussagen oder durch Wörter wie "antizipieren", "glauben", "erwarten", "beabsichtigen", "projizieren" und "anstreben" gekennzeichnet sein. Zukunftsgerichtete Aussagen beinhalten ihrer Natur nach bekannte und unbekannte Risiken, Ungewissheiten, Annahmen und andere Faktoren, da sie sich auf Ereignisse beziehen und von Umständen abhängen, die in der Zukunft eintreten werden, unabhängig davon, ob diese außerhalb der Kontrolle der Gesellschaft liegen oder nicht. Dazu gehören unter anderem Veränderungen der wirtschaftlichen und branchenspezifischen Rahmenbedingungen, des Wettbewerbumfelds sowie der politischen Lage, nationale und internationale Gesetzesänderungen, Zins- oder Wechselkurschwankungen, Rechtsstreitigkeiten oder Untersuchungsverfahren sowie die Verfügbarkeit finanzieller Mittel. Solche Faktoren können dazu führen, dass die tatsächlichen Ergebnisse, Leistungen oder Entwicklungen wesentlich von denen abweichen, die in solchen zukunftsgerichteten Aussagen ausgedrückt oder impliziert werden. Dementsprechend wird keine Gewähr dafür übernommen, dass solche zukunftsgerichteten Aussagen richtig, vollständig oder genau sind. Sie beziehen sich nur auf das Datum der Präsentation und die Gesellschaft übernimmt keine Verpflichtung, diese zukunftsgerichteten Aussagen zu aktualisieren.

IFRS-Finanzinformationen für Zahlen des vorangegangenen Geschäftsjahres werden in der Darstellung angepasst, sofern dies aufgrund von Änderungen der IFRS oder anderen verpflichtenden Umgliederungen erforderlich ist. Bei der Addition der dargestellten Summen kann es zu Rundungsdifferenzen kommen. Zusätzlich zu den nach IFRS erstellten Zahlen enthält die Präsentation auch bestimmte Non-GAAP-Kennzahlen (z. B. EBITDA, EBITDA-Marge, EBITDA bereinigt, EBITDA-Marge bereinigt, EBIT bereinigt, Ergebnis vor Steuern, Free Cashflow, Netto-Finanzschulden, Verschuldungsgrad der Netto-Finanzschulden, industrielle Netto-Betriebsschulden, Verschuldungsgrad der industriellen Netto-Betriebsschulden sowie Auftragszugang, Auftragsbestand und ROCE). Diese Non-GAAP-Kennzahlen wurden aufgenommen, weil wir glauben, dass sie für Investoren hilfreich sein könnten, um unsere Leistung zu messen, wie sie in den entsprechenden IFRS-Kennzahlen ausgewiesen wird. Diese Non-GAAP-Kennzahlen sollten jedoch nur als Ergänzung zu den nach IFRS erstellten Informationen betrachtet werden, nicht jedoch isoliert oder als Ersatz dafür. Non-GAAP-Kennzahlen unterliegen weder den IFRS noch anderen allgemein anerkannten Rechnungslegungsgrundsätzen, und andere Unternehmen, die ähnlich benannte Non-GAAP-Kennzahlen ausweisen, definieren oder berechnen diese Finanzkennzahlen möglicherweise auf andere Weise.